

ГЭРИ М. ДУГЛАС

РАСШИРЕННЫЙ ПРАКТИКУМ «КАК СТАТЬ ДЕНЬГАМИ»

ADVANCED HOW TO BECOME MONEY WORKBOOK

РУССКИЙ ПЕРЕВОД

О ПЕРЕВОДЕ

Неофициальный перевод на русский язык выполнен по предоставленному изданию, основной текст которого опубликован на испанском языке.

В переводе сохранены структура практикума, последовательность вопросов, разговорная интонация и специальная терминология Access Consciousness®. Формулировки литературно выровнены для естественного русского звучания без изменения основного смысла.

Книга содержит авторские взгляды и практики. Они переданы как часть исходного текста и не являются финансовой, медицинской или психотерапевтической рекомендацией переводчика.

Для личного чтения и работы с практикумом.

СОДЕРЖАНИЕ

КАК ПОЛЬЗОВАТЬСЯ ЭТИМ ПРАКТИКУМОМ

ГЛАВА ПЕРВАЯ · Быть и получать

ГЛАВА ВТОРАЯ · А что, если всё связано с возможностью, а с проблемой — ничего?

ГЛАВА ТРЕТЬЯ · Доверие себе

ГЛАВА ЧЕТВЁРТАЯ · Секс, деньги и получение

ГЛАВА ПЯТАЯ · Что вы хотите делать со своей жизнью?

ГЛАВА ШЕСТАЯ · Богатство и состояние

ГЛАВА СЕДЬМАЯ · Воодушевление жизнью

ГЛАВА ВОСЬМАЯ · Деньги — это легко

ГЛАВА ДЕВЯТАЯ · Будущее за пределами всего, что вы когда-либо видели

ПРИЛОЖЕНИЕ · Очищающая фраза Access Consciousness®

ПРИМЕЧАНИЯ

С денежными вопросами трудно всем.

— Гэри Дуглас

Первый практикум «Как стать деньгами» был опубликован в начале 1990-х годов. Десятки тысяч людей по всему миру использовали его, чтобы обрести больше лёгкости и ясности в отношениях с деньгами и создать в своей жизни больше.

«Расширенный практикум “Как стать деньгами”» начинается там, где заканчивается первая книга, и предлагает более продвинутые вопросы и процессы о том, как стать деньгами и что это может означать лично для вас.

Пожалуйста, прежде чем приступать к вопросам этого практикума, ответьте на все вопросы из первого практикума «Как стать деньгами».

КАК ПОЛЬЗОВАТЬСЯ ЭТИМ ПРАКТИКУМОМ

Источник любых перемен и любых возможностей — осознание ограничений, которые вы выбрали. Когда вы по-настоящему видите ограничение тем, чем оно является, вы, скорее всего, перестаёте считать его истиной. Именно туда мы и направляемся: к освобождению от ограничений, связанных с деньгами.

Этот практикум наполнен вопросами и процессами, созданными для того, чтобы вы снова и снова рассматривали свои денежные ограничения — до тех пор, пока однажды не осознаете: «Подождите-ка! Это же совершенно глупая точка зрения. С какой стати я вообще её выбираю?»

Ограничение существует лишь тогда, когда вы его выбираете.

Здесь нет логики

Одна женщина, работавшая с этими вопросами, сказала мне, что ей трудно найти больше трёх-четырёх ответов на некоторые вопросы этого практикума. По её словам, часть вопросов вообще не имела для неё смысла, а когда она их задавала, её внимание рассеивалось.

Вот что важно знать об этих вопросах: когда вы пытаетесь найти в них смысл, вы пытаетесь обнаружить логику, соответствующую этой реальности. К тому, что в действительности является правдой, это отношения не имеет.

Другой человек сказал мне, что независимо от вопроса у него появляются почти одинаковые ответы. Я спросил:

— Вы пытаетесь смотреть на всё с точки зрения логики, верно?

— Да, немного, — ответила она.

Тогда я спросил:

— Разве деньги логичны? Нет. Деньги — всего лишь энергия. Вы продолжаете искать логику того, что реально и истинно, вместо осознания себя — единственного источника того, что реально и истинно для вас.

Вы — единственный источник того, что реально и истинно для вас. И всё же вы продолжаете искать ощущение логичности, сверяться с этой реальностью, с тем, что можно определить и ограничить, или с тем, что смогут подтвердить другие. А что, если всё истинное для вас находится далеко за пределами того, что способны увидеть окружающие? Только обратившись к этому, вы сможете создать собственную финансовую реальность.

Когда вы стремитесь вывести свою денежную реальность на новый уровень, вам будут встречаться вопросы, которые, как вам покажется, «не работают». Продолжайте их задавать и записывать ответы: смысл практики — изменить вашу реальность с деньгами.

Проходите вопросы многократно

Один мужчина, участвовавший в моём продвинутом классе «Как стать деньгами», рассказывал, что прослушал записи занятий больше пяти раз и при каждом прослушивании слышал что-то новое. Он спросил:

— Я забываю услышанное и изученное? Что происходит?

Я ответил:

— Когда вы снимаете очередные слои ограничений, вы начинаете слышать из другого пространства.

Он сказал:

— Да. Именно это я и замечаю. Поднимаются новые вещи, проявляется то, чего раньше я бы даже не распознал.

Поэтому упражнения и вопросы из этого практикума важно повторять. Выполняя их, вы начинаете открывать дверь к созиданию из другого пространства — и возникает иная возможность. Так это работает. Вы миллиарды лет создавали свою жизнь как страдание, поэтому, возможно, вопросы придётся проходить не один раз.

Если сейчас у вас есть лишь два-три ответа на определённый вопрос, возможно, сегодня это максимум, который вы способны получить. Почему?

Потому что вы никогда прежде не искали бесконечных возможностей с деньгами. Вы рассматривали лишь те возможности денег, которые основаны на этой реальности, поэтому на некоторые вопросы ответов пока просто не будет.

Чтобы обрести настоящую ясность с деньгами, отвечайте на вопросы снова и снова. Задав их утром, а затем ещё раз позже в тот же день, вы можете обнаружить ещё два-три ответа. Будут ли это все возможные ответы? На сегодня — да. На следующий день или через неделю вы сможете вернуться к ним снова.

— Гэри Дуглас

ГЛАВА ПЕРВАЯ

БЫТЬ И ПОЛУЧАТЬ

Вот ваш первый вопрос. Пожалуйста, запишите десять ответов.

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Чем я отказываюсь быть, что, стань я этим, создало бы в моей жизни слишком много денег?

Один из ключевых элементов огромной, удивительной и творческой жизни — готовность получать. Чтобы получать, вы должны быть готовы быть. Именно то, чем вы не готовы быть, мешает вам получать.

Истинное получение — это способность получать всю существующую информацию. Это способность воспринимать всё без точки зрения. Если вы хотите иметь жизнь, которой действительно желаете, вы должны быть готовы получать.

Один из участников продвинутого класса «Как стать деньгами» сказал:

— Когда я задал вопрос: «Чем я отказываюсь быть, что, стань я этим, создало бы в моей жизни слишком много денег?», я осознал, что отвергаемые мною вещи в действительности возможны. Что потребуется, чтобы выбирать больше из них?

Если вы готовы быть всеми деньгами, вы сможете иметь все деньги. Если вы готовы иметь весь контроль, вы сможете иметь весь контроль.

Если вы готовы быть совершенно иным, вы сможете иметь нечто совершенно иное.

Что вы сделали настолько жизненно важным и ценным в своих определениях получения, что это мешает вам по-настоящему быть тем, кто способен получать?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы всё это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.®[1]

Каждый раз, когда вы что-либо определяете, вы ограничиваете и то, чем оно может быть, и то, что вы способны получить. Само определение уже является ограничением. Что вы сделали настолько жизненно важным и ценным в своих определениях получения, что это мешает вам по-настоящему быть тем, кто способен получать?

Чем вы отказываетесь быть, хотя могли бы этим быть, и что, стань вы этим по-настоящему, позволило бы вам получить всё, о чём вы решили, будто не можете

это иметь, быть этим, делать это, создавать и генерировать? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы всё это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Один из участников, работавший с этим вопросом, сказал:

— Похоже, я создаю системы ценностей относительно того, что я стал бы или не стал бы делать ради денег. Когда я спрашиваю, чем отказываюсь быть, всплывает тема мошенника.

Мошенник — это аферист, человек, который лжёт или обманывает людей, чтобы получить от них деньги. Я ответил:

— Всё, что вы делали, стараясь не быть мошенником, удерживает вас в роли мошенника: вы пытаетесь доказать, что вы не мошенник, и одновременно обмануть людей, формально их не обманывая. Вы уже решили, что являетесь мошенником, чтобы затем изо всех сил не оказаться им. Вам необходимо спросить:

Чем я отказываюсь быть, что, стань я этим, создало бы в моей жизни слишком много денег?

Вы должны задать этот вопрос, потому что у вас есть множество точек зрения на эту тему, о существовании которых вы даже не подозреваете. «Быть мошенником» — вероятно, лишь одна из десяти тысяч ваших точек зрения. Вы стараетесь не быть всем, чем могли бы быть и что создало бы в вашей жизни слишком много денег, чтобы оправдать, почему нормально не иметь достаточно. Вы ведь не спрашиваете: «Каково это — иметь сто миллионов долларов в год на протяжении всей вечности?»

Это ваш второй вопрос.

ВОПРОС ВТОРОЙ. Каково это было бы — иметь сто миллионов долларов в год на протяжении всей вечности?

Многие из нас чувствуют себя аферистами и обманщиками, потому что не доверяют своему знанию, даже когда знают, что знают. Мы сомневаемся в себе.

Сколько сомнений вы используете, чтобы останавливать деньги? Сколько сомнений вы используете, чтобы создавать выбранную вами нехватку денег?

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Сколько сомнений я использую, чтобы создавать выбранную мною нехватку денег?

Готовы ли вы быть голосом всех возможностей? Каково это было бы — иметь сто миллионов долларов в год на протяжении всей вечности?

Это энергия. Вопрос не в том, что вы сможете купить, а в том, кем вы сможете быть.

Вы решаете, что не готовы чем-то быть, потому что считаете это неправильным.

Например, недавно мне пришлось научить Дэйна лгать. Его точка зрения звучала так: «Нужно быть честным. Нужно говорить правду, всю правду и ничего, кроме правды, да поможет тебе Бог!»

Это означало, что кто угодно мог ему солгать. Люди могли это делать, делали и продолжали делать.

Вы должны быть готовы быть чем угодно и делать что угодно, чтобы создать большую возможность.

Единственная причина, по которой у вас нет огромных сумм денег, состоит в вашей неготовности быть или делать всё необходимое для создания большей возможности.

Когда вы говорите: «Я не хочу быть таким человеком», — присутствует ли здесь суждение? Заключение? Определение себя? Да. Везде, где вы определяете какую-либо часть себя, возникает пространство, в котором вы уже не можете быть собой целиком.

Сколько определений вы используете, чтобы избежать денег, которые могли бы выбирать? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы всё это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Чтобы стать деньгами, вы должны быть готовы быть тем, что создаёт деньги, вместо стремления быть тем, что не позволит вам оказаться «неправильным».

Предположим, вы хотите зарабатывать, играя с ювелирными украшениями. Чем вам потребуется быть, чтобы людям было настолько радостно покупать у вас, что покупка стала бы для них лёгкостью? Вместо попыток убедить людей, что им следует что-то приобрести, что, если вы станете тем, кто позволяет им это купить? К слову, это относится ко всем фасилитаторам Access на планете.

Гуманоиды и деньги

Вы должны быть готовы увидеть, что действительно создаст для вас результат, вместо того чтобы полагаться на свои представления о том, что его создаст. Большинство бизнес-планов основано на человеческой реальности. Однако вы — гуманоид,[2] а гуманоиды создают из другой возможности и другой реальности.

Будучи гуманоидом, вы сильнее заинтересованы в том, что можете создать, чем в деньгах, которые получите от своего творения. Вы делаете что-либо ради того, что может быть создано, а не ради денег. Вы создаёте нечто, и, если кто-то

замечает, насколько оно прекрасно, вы просто отдаёте это, вместо того чтобы осознавать, что эта вещь способна создать. Таковы гуманоиды. Они идиоты — и я их обожаю! Я и сам такой и постоянно поступаю именно так.

Мы думаем, что люди смогут получить нечто, если предложить это бесплатно. Однако обычно люди не получают того, что достаётся им даром. Чем выше цена, тем ценнее для них вещь. Так устроена эта реальность. Поэтому бриллианты считаются более ценными, чем циркон. И то и другое сверкает, и то и другое добывают из земли, и то и другое необходимо обработать, чтобы оно стало красивее. Однако одно стоит огромных денег, а другое практически ничего.

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Сколько мне следует брать, чтобы люди смогли получить то, что я могу им дать?

Всё, что не позволяет этому умножиться на миллионы, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ПЯТЫЙ. Где я отказался быть истинным источником перемен, который устраняет осознание выбранного мною ограничения?

Что вы сделали настолько жизненно важным и ценным в своих определениях получения, что это мешает вам по-настоящему быть тем, кто способен получить?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы всё это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Чем вы отказываетесь быть, хотя могли бы этим быть, и что, стань вы этим по-настоящему, позволило бы вам иметь всё, что вы хотели бы иметь, но решили, что не можете быть, делать, иметь, создавать и генерировать?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы всё это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Большинство людей не готовы к лёгкой жизни. Они не готовы потребовать и получить в своём мире тот уровень лёгкости, который создаст их жизнь.

Один фасилитатор Access сказал мне:

— Когда я создаю класс, иногда у меня появляется точка зрения, что для его проведения я обязан получить определённую сумму денег. Когда я уничтожаю

и рассоздаю эту точку зрения, веселюсь и переживаю радость создания классов, возникает ощущение, будто Вселенная дарит мне деньги и богатство.

Я спросил:

— Вы понимаете, какую самую важную вещь только что сказали? Вы произнесли единственное, благодаря чему всё будет работать для вас, — и тут же это проигнорировали: «Когда у меня нет точки зрения и я создаю классы ради веселья и удовольствия от самого созидания, Вселенная дарит мне деньги и богатство». Реальность такова: деньги приходят лишь на те вечеринки, где есть осознанность и веселье.

ВОПРОС ШЕСТОЙ. Что в отношении денег я сделал настолько правильным и уместным, что теперь не могу иметь веселье и радость денег?

Большинство людей думают, что веселье и радость денег — это опьянение и разгул.

Веселье и радость денег заключаются в способности менять с помощью денег реальность людей. Какое ваше определение денег мешает вам иметь их, наслаждаться ими и создавать за пределами этой реальности?

ВОПРОС СЕДЬМОЙ. Что я определил как деньги, что мешает мне иметь их, наслаждаться ими и создавать за пределами этой реальности?

ВОПРОС ВОСЬМОЙ. Что я пытаюсь создать, чтобы доказать, что мне не нужно иметь слишком много денег?

Если вы зададите этот вопрос двадцать или тридцать раз, вы осознаете, что именно делаете, чтобы избегать денег вместо того, чтобы их иметь.

Что вы пытаетесь создать, чтобы доказать, что у вас нет слишком большого количества денег? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы всё это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Вы хотите иметь достаточно, но не слишком много. Имея достаточно, можно получить большую часть желаемого и не лишать себя всего. При этом идея всё-таки лишит себя по-настоящему, особенно в долгосрочной перспективе, кажется вам весьма привлекательной.

Что вы пытаетесь создать, чтобы доказать, что у вас нет слишком большого количества денег? Всё, чем это является, умноженное на миллионы, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Вместо того чтобы иметь «достаточно», что, если вы создадите нечто за пределами этой реальности? Создавать за пределами этой реальности — значит перестать определять себя и всё, что вы делаете, точками зрения других людей. Это необходимо, когда вы хотите изменить данную реальность.

Всё, что не позволяет вам этим быть, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ДЕВЯТЫЙ. Как я определил деньги, хотя в действительности они этим не являются?

Пока вы не узнаете, как именно определяете деньги, вы не сможете устранить то, что ограничивает ваше получение. Ваше определение денег становится ограничением того, что вы способны получить. Оно также превращается во всё, о чём вы решили, будто не можете этого иметь. Чтобы что-то иметь, нужно быть готовым этим быть. Если вы не готовы этим быть, вы не можете этого иметь. Если вы не готовы это иметь, вы не можете этим быть.

Быть деньгами

Быть деньгами — значит никогда не видеть их отдельными от себя. Видеть деньги как то, что любит вас сильнее, чем родители. Деньги сами по себе ничего не делают.

Они лишь расширяют вашу способность иметь иной выбор.

ВОПРОС ДЕСЯТЫЙ. Какую наибольшую сумму денег я готов с готовностью получить?

Вы прочитали этот вопрос и подумали: «Что?» Если вы не готовы быть ста миллионами долларов, вы сумеете создать лишь миллион. Наибольший годовой доход, который у вас когда-либо был, показывает наибольшую сумму денег, которой вы готовы быть. Ваш годовой доход определяет наибольшую сумму, которую вы готовы получить.

Как это изменить? Посмотрите на это и спросите: «Что я определил как максимальную сумму денег, которой готов быть?» Какую бы цифру вы ни получили, продолжите вопросом: «Этого действительно достаточно для меня?»

«Какую наибольшую сумму денег я готов получить?» — важнейший вопрос. Вот почему. Когда вы смотрите на свою жизнь и говорите: «Максимум, который я готов получить, — 50 000 или 100 000 долларов», создаст ли это то, что вы хотите создать? Нет. Даст ли это вам выбор, способный создать в мире большую возможность? Нет.

Когда вы запрашиваете наибольшую сумму, которую готовы получить, вам необходимо быть готовым эту сумму принять. Вы не готовы быть мультимиллиардером?

Какую наибольшую сумму денег вы готовы получить?

Всё, что возникло, умноженное на миллионы, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Способность быть

Количество денег, которое вы готовы получить, определяет масштаб перемен, которые вы способны создать в мире. Многие хотят изменить мир, но не готовы потратить сумму, необходимую для таких изменений. Как это должно сработать?

Мы начинаем создавать туристический и образовательный центр в Коста-Рике, куда люди смогут приезжать, чтобы учиться жить в элегантности с Землёй, не злоупотребляя ею. Знал ли я, как за это заплатить? Нет. Знал ли я, откуда придут деньги? Нет. Знал ли я, что каким-то образом сумею их получить? Безусловно.

Почему я знал, что сумею? Потому что знаю: Вселенная желает поддержать то, что я пытаюсь создать. Это открывает для Вселенной другую возможность, а я готов быть всем необходимым — как бы это ни выглядело, — чтобы создать иную возможность в мире. А вы готовы? Если бы моему существованию потребовалось завершиться, чтобы наш центр в Коста-Рике мог быть оплачен, я пошёл бы на это. Это совершенно иной взгляд на мир. Когда я готов сделать всё необходимое для создания другой возможности, Вселенная позаботится о том, чтобы деньги могли появиться в моей жизни.

Признайте: когда вы делаете то, что поддерживает осознанность мира, осознанность мира поддерживает вас. Желает ли осознанность мира, чтобы у вас был BMW? Сама по себе — нет. Однако если вы поддерживаете мир всем, что делаете, и запрашиваете BMW, вы получите BMW.

Деньги не являются источником созидания

Многие считают деньги инструментом созидания, однако деньги не являются источником созидания. Источник, создающий деньги, — вы. Деньги — ленивая куча дерьма. Они не хотят так тяжело работать. А вы, в отличие от них, не ленивая куча дерьма. Вам нравится много работать, потому что это делает вас счастливыми.

Являются ли созидание и творчество источником денег? Нет. Деньги — побочный продукт того, что вы создаёте. Когда вы едите, вы автоматически создаёте дерьмо? Нет. Дерьмо — побочный продукт еды. Да, звучит неприятно. Речь о том, как вы создаёте лёгкость для денег и как с помощью денег облегчаете перемены в мире.

ВОПРОС ОДИННАДЦАТЫЙ. Что я могу сделать или выбрать прямо сейчас, чтобы создать в мире большие возможности?

Возможность приходит не из денег. Она возникает из того, что вы способны выбрать и сделать благодаря выборам, создающим большие возможности.

ВОПРОС ДВЕНАДЦАТЫЙ. Чем я могу быть, чем сейчас не являюсь, что, стань я этим, экспоненциально увеличило бы моё получение за пределами ограничений этой реальности?

Получение может происходить лишь благодаря тому, чем вы готовы быть. Чтобы увеличить способность получать, вам придётся быть гораздо большим, чем вы считаете возможным.

Я рассматривал тысячи вещей с позиции того, какими они могли бы быть, должны были бы быть, какими им следовало или не следовало бы быть. Было ли что-нибудь из этого истиной? Нет. Имело ли что-нибудь из этого значение? Нет.

ВОПРОС ТРИНАДЦАТЫЙ. Что я выбрал как общую сумму всего, чем могу быть, что могу делать, иметь, создавать и генерировать, и что удерживает меня в этой реальности вместо моей собственной реальности?

Заплатить столько, сколько требуется, чтобы получить желаемое

Когда я решаю что-то купить или получить, я знаю, что буду иметь это в одной из будущих реальностей. Я просто ещё за это не заплатил. Проблема большинства людей в том, что, пока вещь не оплачена, они решают, будто не могут её иметь.

Когда я ещё не заплатил за что-либо, я спрашиваю: «Хорошо, чем мне потребуется быть или что сделать, чтобы это создать?»

ВОПРОС ЧЕТЫРНАДЦАТЫЙ. Что я решил иметь в своей жизни, но

не был готов за это заплатить, и что, будь я готов заплатить, актуализировалось бы как моя реальность?

За что вы решили не платить, хотя, заплатив, вы могли бы это актуализировать? Вы должны быть готовы заплатить! Посмотрите на желаемое и скажите: «У меня это будет. Я знаю, что пока ещё не заплатил, однако я это получу».

Люди постоянно охотятся за выгодными сделками. Что, если вы будете готовы заплатить столько, сколько требуется, чтобы получить желаемое?

То, за что вы не готовы заплатить деньгами, становится местом, где в итоге вы расплачиваетесь другой валютой.

В 1930-е годы в Китае изготавливали ковры для экспорта в Соединённые Штаты и продажи на рынке ар-деко. Их называют коврами Николса, и они великолепны. Впервые я увидел их около двадцати лет назад и подумал, что это самые красивые вещи в моей жизни.

Я хотел их. Нуждался ли я хотя бы в одном? Нет. Хотел ли? Да. Был ли готов заплатить? Когда я впервые их увидел, каждый стоил примерно 500 долларов. Примерно за двадцать лет до того, как я смог себе такой позволить.

Позже их цена выросла примерно до 1700 долларов. Сегодня они стоят около 3500 долларов, и у меня дома есть несколько таких ковров.

Что вы решили иметь в своей жизни, но не были готовы за это заплатить, и что стало бы вашей реальностью, будь вы готовы внести эту плату?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы всё это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

На этом вопросы первой главы заканчиваются.

Через несколько недель я предлагаю пройти их снова. Ещё через несколько недель вернитесь к ним ещё раз. Отвечайте на вопросы десять, двенадцать или пятнадцать раз — до тех пор, пока однажды не осознаете:

«Ух ты! Теперь у меня совершенно другая реальность!»

Эта новая реальность начнёт проявляться в вашей жизни способами, которых вы никогда не ожидали.

Теперь у вас больше нет оправданий. Чем вы обоснуете свой отказ задавать эти вопросы?

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ПЕРВАЯ

1. Чем я отказываюсь быть, что, стань я этим, создало бы в моей жизни слишком много денег?

2. Каково это было бы — иметь сто миллионов долларов в год на протяжении всей вечности?
3. Сколько сомнений я использую, чтобы создавать выбранную мною нехватку денег?
4. Сколько мне следует брать, чтобы люди смогли получить то, что я могу им дать?
5. Где я отказался быть истинным источником перемен, который устраняет осознание выбранного мною ограничения?
6. Что в отношении денег я сделал настолько правильным и уместным, что теперь не могу иметь веселье и радость денег?
7. Что я определил как деньги, что мешает мне иметь их, наслаждаться ими и создавать за пределами этой реальности?
8. Что я пытаюсь создать, чтобы доказать, что мне не нужно иметь слишком много денег?
9. Как я определил деньги, хотя в действительности они этим не являются?
10. Какую наибольшую сумму денег я готов с готовностью получить?
11. Что я могу сделать или выбрать прямо сейчас, чтобы создать в мире большие возможности?
12. Чем я могу быть, чем сейчас не являюсь, что, стань я этим, экспоненциально увеличило бы моё получение за пределами ограничений этой реальности?
13. Что я выбрал как общую сумму всего, чем могу быть, что могу делать, иметь, создавать и генерировать, и что удерживает меня в этой реальности вместо моей собственной реальности?
14. Что я решил иметь в своей жизни, но не был готов за это заплатить, и что, будь я готов заплатить, актуализировалось бы как моя реальность?

ГЛАВА ВТОРАЯ

А ЧТО, ЕСЛИ ВСЁ СВЯЗАНО С ВОЗМОЖНОСТЬЮ, А С ПРОБЛЕМОЙ — НИЧЕГО?

Большинство из нас склонно искать проблему, а не возможность — касается ли это денег или чего угодно ещё. Мы думаем: «Мне нужно разобраться с этой проблемой». А что, если всё связано с возможностью, а с проблемой — ничего?

В вопросах денег речь всегда идёт о возможностях и никогда — о проблемах. Когда вы ищете проблему, вы неизменно создаёте проблему, чтобы затем создать возможность.

Люди говорят:

— Да, однако если мы не можем финансово обеспечить свои базовые потребности, это выглядит как проблема.

Я спрашиваю:

— Действительно ли возможно, что вы не способны обеспечить свои основные финансовые потребности? Или вы купили ложь из чьей-то чужой Вселенной?

В чём предназначение денег?

Один участник класса, работавший с этими вопросами, сказал:

— Я начинаю осознать, где именно запер в своём теле точки зрения о деньгах.

Я ответил:

— Всё, чем являются деньги, связано с вашим телом и с тем, как вы его используете.

В чём предназначение денег? В том, чтобы создавать лёгкость для вас как существа? Или в том, чтобы облегчать жизнь вашему телу? Нужно ли существо жильё? Нет. Нужно ли оно телу? Да. Нужна ли существу машина для передвижения? Нет. Нужна ли она телу? Да. Нужна ли существу одежда? Нет. Нужна ли она телу? Да. Предназначение денег — создавать лёгкость для вашего тела.

Вам следует посмотреть на это и спросить: «Создают ли деньги больше лёгкости для моего тела, и создаст ли это больше?» Мы создали разделение между собой и своими телами, чтобы не создавать деньги в своей жизни.

Каждую ложь, которую вы купили, чтобы создать разделение между собой и телом и тем самым не создавать деньги, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Создают ли деньги больше лёгкости для моего тела, и создаст ли это больше?

У нас есть точка зрения, будто в денежной игре участвуем мы вместе со своим телом. В действительности именно наше тело участвует в денежной игре.

ВОПРОС ВТОРОЙ. Какую часть денежной игры я играю своим телом, а какую проигрываю своим существом?

Мы склонны считать, что у нас есть душа, или существо, и отдельно есть тело, которое должно меняться и приспосабливаться к нашему существу. Так это не работает. Функционируя вместе со своим телом, мы могли бы с лёгкостью выигрывать денежную игру.

Отказываетесь ли вы с лёгкостью выигрывать денежную игру, отделяя себя от тела и создавая потерю денег в этой реальности?

Всё, чем это является, умноженное на миллионы, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Играя в денежную игру вместе с телом, вы осознаете, что предназначение денег — давать телу комфорт.

Создаёте ли вы комфорт для тела своими выборами? Или пытаетесь сделать так, чтобы вы сами чувствовали себя комфортно в отношении своих выборов?

Большинство людей пытаются почувствовать себя комфортно с тем, что выбирают. Это проигрыш, потому что невозможно сделать комфортным вас — бесконечное существо.

Бесконечные существа не испытывают дискомфорта. Они экспансивны.

То, что вы делаете со своей жизнью, должно создавать комфорт для тела.

Например, у меня очень удобная кровать. На ней прекрасная подушка, ортопедический матрас толщиной три дюйма и сверху ещё четырёхдюймовая пуховая перина. Я обожаю ложиться в свою кровать! Каждый день вы проводите в кровати около восьми часов. Она должна быть по-настоящему комфортным местом.

Будьте человеком, который желает комфорта, потому что тело желает комфорта. Ко мне приезжали люди и говорили:

— Не беспокойся, я посплю на полу.

Зачем вам, чёрт возьми, спать на полу, если рядом стоит кровать? Я вижу людей с лишним весом, утягивающих тело спандексом. Это просто не может быть

удобным. Они делают это, потому что считают, будто так лучше выглядят. Им легче от мысли, что их тело кажется меньше.

Каково это было бы — позволить телу стать легче, потому что именно это работает для него?

Речь о признании того, что есть. Деньги для вас и деньги для вашего тела — разные вещи. Нужны ли деньги вам как существу? Нет. Нужны ли деньги вам как телу? Да. Ваше тело любит деньги. Вашему существу всё равно. Большинство людей не готовы этого признать. Вы не выигрываете игру возможностей, потому что не ищете того, что в действительности создаст иную возможность.

Сколько денег вы используете, чтобы подтверждать ограничения этой реальности, мешающие вам жить за её пределами? Всё, чем это является, умноженное на миллион миллионов, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Что вы не готовы сказать себе о деньгах, хотя, скажи вы это по-настоящему, оно освободило бы вас для обладания большим количеством денег, чем вы считаете возможным? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Вы решили, что глупы с деньгами?

Когда люди тратят деньги, у них часто возникает сильная реакция. Они говорят: «Ой! Теперь мне не хватит» или: «На данный момент это всё, что у меня есть». Они функционируют из малоосознанной точки зрения, то есть из глупости. Можно спросить: «Как я могу стать с деньгами ещё глупее, чем сейчас?»

Причина ваших трудностей с расходом денег, с обладанием деньгами и вообще со всем, что связано с деньгами, заключается в решении, что вы глупы с деньгами.

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Как я могу стать с деньгами ещё глупее, чем сейчас?

Если вы идёте в McDonald's, потому что считаете: раз там дёшево, значит, там должно быть хорошо, то: а) вы идиот; б) вы глупы; в) вы безумны. Я предпочту пойти в хороший ресторан и купить закуску за десять долларов, чем за те же десять купить в McDonald's бургер, картошку, печенье и молочный коктейль. Я предпочитаю насытиться удовольствием от еды, а не наполненностью желудка.

Большинство людей старается наполнить то, что называет пустотой, вместо того чтобы создать возможное за пределами пустоты. Пустота — ложь этой реальности.

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Что я определил как наполненный живот вместо насыщенности возможностями, и как это мешает мне иметь деньги, которые я действительно хотел бы иметь?

Вы выбираете наполненный живот вместо насыщенности возможностями?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Можете ли вы в действительности быть пустыми? Нет. Можете ли вы быть пространством? Да. Определили ли вы пространство как пустоту, а пустоту — как нехватку?

Везде, где вы определили пустоту как нехватку, готовы ли вы это уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Что вы определили как наполненный живот, хотя оно не является насыщенностью возможностями? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Убеждения

Люди говорят мне, что эта реальность требует обмена денег на вещи. Я спрашиваю: «Действительно ли эта реальность требует денежного обмена? Или она лишь верит, что такой обмен необходим?» Она верит, что денежный обмен необходим.

Сколько убеждений вы используете, чтобы устранять деньги, которые могли бы выбирать? Несколько тысяч? Несколько миллиардов? Триллион? Квадриллион? Ещё больше? Всё, чем это является, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Замечаете ли вы, сколько странной энергии возникает, пока вы читаете этот вопрос? Каждое убеждение требует взять странную энергию и превратить её во что-то, чем она не является, особенно когда речь идёт о деньгах.

Сколько убеждений вы используете, чтобы устранять деньги, которые могли бы выбирать? Разве не любопытно, что вам нравится устранять деньги из своей жизни? Вам нравится их не иметь. Конечно, вы никогда в этом не признаетесь.

Зачем вы это делаете? Чтобы верить, будто вы можете жить как конечное существо в конечной реальности, с конечными способностями и конечными денежными потоками, вам приходится устранять тотальность своего существа.

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Попытки вписаться

Один человек сказал мне, что всякий раз, когда задаёт эти вопросы, возвращается к ограничениям, связанным с попыткой вписаться и не выделяться. Все наши ограничения в отношении денег связаны с желанием вписаться, не выделяться и не быть другими. Тот же человек сказал, что всё поднимающееся в нём напоминает извинение за собственное существование.

Всё, что вы сделали, чтобы воспринимать жизнь как буквальное преступление против бытия, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Я сказал ему:

— Здесь вам нужно спросить: «Насколько ещё более безумным я в действительности могу быть?» Когда вы ловите себя на безумном поступке и говорите: «Ничего себе, это было безумие!» — не пытайтесь остановить безумие. Спросите: «Насколько ещё более безумным я в действительности могу быть?»

Какой энергией, пространством и осознанностью я могу быть, чтобы как деньги на протяжении всей вечности находиться вне контроля, определений, ограничений, формы, структуры и значимости, вне линейности и концентричности? Всё, что не позволяет этому проявиться миллионы раз, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Вы продолжаете избегать того, что действительно сработало бы, чтобы доказать: ваша жизнь не работает.

Какую энергию, пространство и осознанность вы используете, чтобы создавать выбранную вами жизнь, которая не работает? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Здесь уже не получится ускользнуть. Вам придётся начать видеть, что истинно для вас и что создало бы другую реальность.

Денежные проблемы не являются реальностью

Одна женщина рассказала, что, задавая вопрос «Каково это было бы — иметь сто миллионов долларов в год на протяжении всей вечности?», постоянно получала ответ: тогда ей нечего будет исправлять и не о чем мечтать; останутся лишь смерть и отчаяние.

Я сказал:

— Если бы у вас было сто миллионов долларов в год на протяжении всей вечности, всё это перестало бы иметь значение. Тогда что бы вы хотели создать? Денежные проблемы — созданные проблемы, а не реальность. Вы создаёте их, чтобы не иметь лёгкости в созидании за пределами реальности других людей. Это похоже на нежелание жить в одиночестве: вы скорее выберете ужасные отношения, лишь бы почувствовать себя разрушенной.

ВОПРОС ПЯТЫЙ. Если бы у меня не было денежных проблем, что бы я создавал?

Та же женщина сказала:

— Когда я говорю, что мне не о чем было бы мечтать, в этом есть ещё и отказ выбирать. Ведь со ста миллионами долларов в год я не смогла бы быть собой. Деньги стали бы больше меня.

Есть ли у вас определение себя, основанное на том количестве денег, которое вы имеете сейчас? Пока деньги ценнее вас, можете ли вы выбрать осознанность? Нет.

Избегаете ли вы осознанности, которую могли бы выбирать, ради денег, о которых решили, что способны их иметь? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ШЕСТОЙ. Как я определил себя на основании количества денег, которое имею сейчас?

Что произошло бы, если бы вам пришлось создавать свою реальность за пределами реальности других людей? Вам пришлось бы прийти в пространство, где мозг «уходит на обед», а возможность начинает пожирать ограничения вашей реальности, чтобы вы смогли создавать реальность, действительно работающую для вас. Будьте готовы осознавать эти возможности.

Спросите: «Что мне нужно сделать или чем мне нужно быть, чтобы это осуществилось с полной лёгкостью?» Вы выбираете осознанность, однако вместо того, чтобы по-настоящему ею быть, продолжаете искать что-то ещё: что-то ещё должно быть необходимо, уместно или обязано произойти.

Вопрос звучит не «Что ещё должно случиться?», а «Чем мне нужно быть или что сделать, чтобы это осуществиться?»

Один мужчина сказал мне:

— Я могу воспринимать пространство, в котором запрашиваю и приглашаю бесконечные возможности. Затем мой ум начинает думать о деньгах — о цифрах и о том, сколько мне нужно создать. Он просто берёт верх. Это автоматическая реакция. Я не знаю, что выбрать или изменить.

Я ответил:

— Ваш ум всегда реагирует автоматически. Это всё, что он делает. Он ничего другого не умеет. Зачем вы его слушаете?

— Да, однако как мне понять, сколько создавать?

— Вы пытаетесь прийти к заключению, а не узнать.

— Это правда. Значит, когда я получаю цифру, которую хотел бы иметь каждый месяц, мне нужно просто спросить, что потребуется, чтобы она появилась?

— Да. Спросите: «Чем я могу быть, что могу делать, иметь, создавать или генерировать, чтобы позволить этому проявиться?»

Просили ли вы когда-нибудь осознанность Вселенной вносить вклад вместе с вами?

Вселенная поддерживает вас, когда вы просите её прислать вам необходимое. Вам нужно попросить её внести вклад вместе с вами. Просили ли вы когда-нибудь осознанность Вселенной внести вклад вместе с вами? Обычно вы этого не делаете.

Вы просите какого-нибудь идиота прийти и сказать вам, что делать. Ищете того, кто знает больше вас. Вы запрашиваете вклад от кого угодно, кроме осознанности, которая во всех отношениях знает больше вас и действительно способна доставить вам необходимое.

Что, если вы будете готовы это иметь?

Один человек сказал мне:

— Вы говорили, что создали финансовую реальность, выходящую далеко за пределы того, что когда-либо имело большинство людей. Вы знаете, что Вселенная вас поддерживает и что придёт ещё больше, потому что Вселенная поддерживает создаваемое вами?

Я ответил:

— Я знаю, что сам прикрываю собственную спину, и Вселенная тоже будет её прикрывать, потому что это делаю я. Я знаю, что не готов сдаваться. Пока не сдаюсь я, не сдаётся и Вселенная.

Деньги можно использовать, чтобы менять реальность людей

Вам нужно смотреть на такие вещи. Собираясь что-то сделать с деньгами, спросите: «Как это изменит реальность?» С этим вопросом стоит жить. Спрашивайте: «Что создадут деньги? Что они изменят?»

Сегодня мы с Дэйном обедали в одном из любимых ресторанов. Хостес нас обожает, улыбается и заботится о нас. Когда входит Дэйн, она становится невероятно счастливой и смотрит на него с вожделением. Уходя, я дал ей сорок долларов чаевых.

Хостес обычно никто не оставляет чаевые. Так просто не принято.

Изменил ли я её реальность чаевыми в сорок долларов? Безусловно.

Деньги используют, чтобы менять реальность людей. Какую сумму вы способны использовать, чтобы изменить чью-то реальность?

Я тысячу раз рассказывал историю о том, как зашёл в кафе и заказал чашку кофе с пончиком. Обслуживавшая меня женщина была медленной и неуверенной. Это был её первый рабочий день, прежде она никогда не работала официанткой. Ей было тяжело. Счёт составил шесть долларов, а я оставил на столе двенадцать.

Когда я уходил, она выбежала за мной и сказала:

— Сэр, вы дали мне слишком много денег.

Я ответил:

— Нет. Это признание того, что вы справитесь с работой, выживете и с вами всё будет хорошо. Не волнуйтесь, всё будет в порядке.

То, как шесть чёртовых долларов изменили её мир, было поразительно. Значение имела не сумма, а вложенная мысль.

В каждый момент спрашивайте: «Как прямо сейчас я могу использовать имеющиеся у меня деньги, чтобы создать для кого-то другую реальность?» Вы должны быть готовы это рассматривать, потому что предназначение денег не сводится к приобретению ещё большего количества вещей, которыми, как вы думаете, вам необходимо владеть.

Как вы хотите проживать свою жизнь?

Один человек сказал мне:

— За короткий срок я пережил и состояние мультимиллионера, и банкротство, однако не вижу, что я сделал, чтобы получить одно вместо другого.

Я ответил:

— Здесь нет противостояния одного другому. Вопрос: «Что веселее?» Быть деньгами легче, чем быть бедностью. В этом больше лёгкости, потому что тогда

вы в большей степени являетесь собой. Большинство людей не хочет этого понимать. Что, если вы будете готовы иметь такой уровень денег в своей жизни? Что вы сможете создать как свою реальность?

Вам следует посмотреть, как именно вы хотите жить. Когда вы начинаете создавать свою жизнь, Вселенная начинает вам доставлять.

Когда я был молодым, глупым и без денег, я часто проводил время с очень богатой тётей. У неё были прекрасные вещи: великолепные ковры, фарфор, хрусталь и серебряные столовые приборы, которыми она пользовалась ежедневно. Это была её реальность.

Я сказал: «Я хочу жить именно так!»

Были ли у меня деньги на такую жизнь? Нет. Знал ли я, как туда прийти? Нет. Знал ли я, что хочу так жить? Да. Я стал покупать за десять долларов вещи, стоившие больше. Начал создавать образ жизни с красивыми предметами, указывавшими, куда я направляюсь, — вещами, которыми обладал бы человек, имеющий настоящее богатство. Дело было не в том, что у меня уже есть, а в том, что я мог бы иметь, будь я готов туда пойти. Сегодня я живу в доме, полном прекрасных вещей музейного уровня.

Вы должны быть гуру собственной реальности. Вы — единственное высшее существо, которое создаст доступную вам реальность. Если вы думаете, что это делает кто-то другой, вы безумны.

Единственное, на что вы не готовы посмотреть, звучит так: «Я совершенно глуп, совершенно безумен и чертовски сумасшедший — далеко за пределами самой дикой моей реальности».

Именно таков я. Благодаря своему безумию, сумасшествию, экстравагантности и всему, чем я готов быть, я создал финансовую реальность, доступную лишь немногим людям на планете.

Попробуйте спросить: «Какой энергией, пространством и осознанностью я могу быть, чтобы быть настолько глупым, безумным и возмутительным, каким являюсь на самом деле?»

Созидание за пределами этой реальности

На этой планете существует способ создавать в рамках данной реальности, основанный на заключениях. До некоторого момента он работает, а затем перестаёт. Поэтому вам необходимо создавать за пределами этой реальности.

Когда я осознал, что заключение — способ себя остановить, я сказал: «К чёрту это. Я больше ни о чём не буду делать заключений. Я буду сомневаться во всём».

Я могу повторить это тысячу раз, и вы всё равно не услышите. Вы всегда будете выбирать заключение вместо возможности. Вы возвращаетесь к заключению,

потому что не готовы спросить: «Какой вопрос мне нужно задать, чтобы с полной лёгкостью создать другую реальность?»

Вам необходимо создавать за пределами этой реальности. Заключение работает лишь до тех пор, пока вы не готовы расширять свою жизнь за пределы реальности других людей.

Допустим, у вас миллион долларов. Прекрасно, однако что изменится? Сильно ли изменят ситуацию десять миллионов долларов? Нет, когда вы просто держитесь за них. Изменит ли реальность другая точка зрения? Да!

Вам необходимо выбирать. Скажите: «Я не стану приходить к заключению об этом». Люди требуют от меня заключения, а я отвечаю: «Я понимаю вашу точку зрения. Что ещё возможно? Чего вы не рассмотрели? Что вам не пришло в голову?»

Ваш выбор, осознанность и точка зрения не требуют денег. Ваша точка зрения способна изменить реальность, а деньги сами по себе — нет. Вам следует спросить:

Какую точку зрения я могу иметь, которая с полной лёгкостью создаст денежную реальность больше той, что есть у меня сейчас?

Всё, чем это является, умноженное на триллион, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС СЕДЬМОЙ. Какую точку зрения я могу иметь, которая уже сегодня создаст для меня другую финансовую реальность?

Один человек сказал мне:

— Часть меня раздражена тем, что я не готов делать всё необходимое. Я не готов работать по сорок восемь часов в сутки, чтобы заработать желаемые деньги. Это совсем не весело. Я предпочёл бы играть на улице.

Я спросил:

— А что, если то, что вы делаете для создания денег, и есть игра? Вы не хотите верить, что можете веселиться, занимаясь тем, что генерирует деньги.

Люди смотрят на меня и спрашивают:

— Как вы можете так много работать?

Я отвечаю:

— Потому что это весело!

Прошлой ночью Дэйв не спал до двух часов, разбираясь с делами нашего бизнеса. Он ворчал, однако получал удовольствие. Откуда я знаю? Он

продолжал, хотя мог остановиться. Ворчать тоже весело. Жаловаться весело. Понимаете? Иногда приятно поворчать.

Отравление колодца возможностей

Когда люди говорят вам: «Ты не можешь этого сделать», — они отравляют колодец.

Когда люди говорят: «Это не может быть возможным», — они отравляют колодец.

А колодец — душа возможности.

Были ли в вашей жизни люди, отравлявшие колодец возможностей, чего вы никогда не распознавали? Всё, что вы сделали, чтобы тем или иным образом сделать это отравление реальным, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

У нас работал ИТ-специалист, создававший технические решения для Access. Он сказал, что разработка одной моей подруги — полное дерьмо и совершенно непригодна. После этого он пользовался ею двенадцать месяцев.

Я посмотрел на ситуацию и осознал: «Он пытается настроить меня против неё! Создаёт ли это больше возможностей или меньше?»

Когда я это увидел, возникло ли что-то другое? Да. Я словно вновь получил свою подругу. Мне больше не требовалось думать, будто она сделала что-то против меня. Люди вроде этого ИТ-специалиста поступают так, чтобы отравить вас против других.

Везде, где вас настроили против людей, способных создать больше возможностей, готовы ли вы уничтожить и рассоздать это? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Сколько раз, в скольких местах, сколькими способами и событиями вас настраивали против других, чтобы помешать вам иметь блеск связи, которая всегда будет вас поддерживать?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Допустим, вам говорят: «Мне кажется, твоя жена тебе изменяет». Отравляет ли это колодец вашей привязанности? Полностью.

Когда вам говорят: «Этот человек тебе не друг», отвечаете ли вы: «Нет, он мой друг»? Или думаете: «Ой, я уже не уверен» либо «Мне нужно спросить у него»? Создаёте ли вы отделение от этого человека, чтобы поверить услышанному?

Когда Дэйн только пришёл в Access, люди говорили мне:

— Он украдёт всех твоих клиентов и бросит тебя ни с чем.

Я посмотрел и сказал:

— Нет, это неправда.

Затем добавил:

— Хорошо, кради моих клиентов. Люблю ли я каждого из них настолько, чтобы непременно удерживать? Нет. Можешь спокойно их забрать.

И, разумеется, Дэйн украл всех моих клиентов и ушёл. Нет.

Вы должны быть готовы посмотреть на что-либо и сказать: «Это неправда».

Может ли ваш муж или жена вам изменить? Да. При каких обстоятельствах? При тех, в которых вы сами отравили колодец собственных возможностей. Пространства, где вы отсекаете свою осознанность, становятся пространствами, где вы отравляете колодец возможностей.

Одна женщина сказала мне:

— Моя семья давала мне деньги, я их получала, а затем родственники говорили, что я плохо обращаюсь с деньгами, раз принимаю их. Словно они отравляли колодец моего получения.

Сколько отравлений колодца вашего бытия вы используете, чтобы ограничивать своё получение? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

На этом заканчивается вторая глава. Пожалуйста, снова пройдите вопросы первой главы, а затем ответьте на вопросы этой главы.

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ВТОРАЯ

1. Создают ли деньги больше лёгкости для моего тела, и создаст ли это больше?
2. Какую часть денежной игры я играю своим телом, а какую проигрываю своим существом?
3. Как я могу стать с деньгами ещё глупее, чем сейчас?
4. Что я определил как наполненный живот вместо насыщенности возможностями, и как это мешает мне иметь деньги, которые я действительно хотел бы иметь?
5. Если бы у меня не было денежных проблем, что бы я создавал?
6. Как я определил себя на основании количества денег, которое имею сейчас?
7. Какую точку зрения я могу иметь, которая уже сегодня создаст для меня другую финансовую реальность?

ГЛАВА ТРЕТЬЯ

ДОВЕРИЕ СЕБЕ

Иногда люди говорят мне, что не доверяют себе. Однако если вы не доверяете себе, как вы сможете иметь деньги или вообще что-либо получить?

Покупая ложь о том, что себе нельзя доверять, вы одновременно покупаете ложь о том, что Вселенная не станет вносить вклад и ничего вам не предоставит. Вы не готовы быть той частью Вселенной, которой можно доверять.

Что вы сделали настолько жизненно важным в своём недоверии к себе, что оно заставляет вас вечно искать способ разрушить себя и никогда себя не спасти? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Какой части Вселенной я могу доверять? И какой части себя я не доверяю?

Когда вы начнёте рассматривать эти два вопроса, вы получите множество ответов о том, где находитесь. Доверяете ли вы себе? Знаете ли, кто вы? Нет. Почему? Потому что вы подобны дню: вы никогда не бываете одинаковыми дважды.

Вы меняетесь ежедневно. Как можно доверять, что завтра вы останетесь прежними? Никак. А людям не нравится, что вы не остаётесь прежними.

Они хотят последовательности. По их представлению, доверия заслуживает тот, кто никогда не выходит за рамки привычного и не становится другим. Когда вы продолжаете меняться, они вам не доверяют.

Даже когда вы надёжны и действительно поддерживаете человека, он может этого не увидеть. Он заметит лишь ваши изменения и сделает вывод, что вам нельзя доверять.

Проблема возникает, когда вы пытаетесь использовать заключения других людей, чтобы определить, кто вы. Вы сомневаетесь в себе, потому что воспринимаете чужое недоверие. Вы стараетесь изменить себя, чтобы человек вам поверил. Однако вы постоянно меняетесь, поэтому он всё равно этого не сделает.

Зачем вам нужно, чтобы кто-то доверял вам? Почему бы вам не доверять себе? Если вы себе не доверяете, как вы сможете иметь деньги или получать что-либо?

Что вы сделали настолько жизненно важным в своём недоверии к себе, что оно заставляет вас вечно искать способ разрушить себя и никогда себя не спасти?

Если вы не способны спасти себя, вы не способны и сберечь деньги, потому что, чтобы иметь деньги, нужно быть деньгами. Всё, чем это является, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Сила рождается не из последовательности

Большинство из нас росло с родителями, повторявшими: «Ты должен быть последовательным». Действительно ли вы обязаны быть последовательными? Нет. Какими вам нужно быть? Непоследовательными. Пытаясь сохранять последовательность, вы вынуждены судить всё, что делаете и выбираете.

Пытаетесь ли вы быть последовательными с деньгами? Да. Как это работает? Никак. Вы судите каждый потраченный и каждый заработанный цент. Судите всё, что делаете с деньгами. Создаёт ли это больше денег? Нет.

Ваше самое сильное суждение о себе состоит в том, что вы непоследовательны. Между тем именно непоследовательность является для вас величайшим источником силы. Поэтому вы так стараетесь от неё избавиться. Вы не желаете быть сильными.

Какой энергией, пространством и осознанностью вы можете быть, чтобы позволить себе быть настолько тотально непоследовательными, насколько вы непоследовательны в действительности? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Недавно я уволил нашего юриста в Соединённых Штатах. Юристы в Ирландии слегка встревожились, не собираюсь ли я уволить и их. Теперь они стали внимательнее.

У кого сила? У нас. Вы должны быть непоследовательными. Вы должны быть готовы измениться за одно мгновение, чтобы создать то, что возможно.

Когда я впервые встретил Дэйна, он состоял в отношениях, которые не работали. Однажды он просто прекратил их и переехал. Мне это понравилось. До женитьбы я и сам действовал так. Когда появились дети, я решил, что обязан быть последовательным. Забавно, что, когда я перестал стремиться к последовательности, мои дети оказались гораздо искуснее других детей в способности адаптировать свою жизнь.

Ради последовательности вы отказываетесь от всего. Непоследовательность — ваш величайший источник силы.

Вы ищете в жизни постоянное: аренду, счета. Они действительно постоянны. Связаны ли они с вами? Или лишь с тем, что необходимо оплачивать? Сколько творчества и созидательной способности вы используете, чтобы оплачивать то, с чем вынуждены иметь дело регулярно? Эти вещи не связаны с доверием себе.

От какой части себя вы отказались, чтобы на протяжении всей вечности быть последовательными в финансах, деньгах и работе? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчишки и запледы.

Что важнее: быть последовательными или быть осознанными? Быть осознанными! Что вы выбирали до сих пор — осознанность или последовательность?

ВОПРОС ВТОРОЙ. Где в своей жизни я сохраняю последовательность, хотя мог бы быть непоследовательным, и какой выбор позволит мне быть непоследовательным?

Куда вы тратите деньги?

Посмотрите, куда уходят ваши деньги, и выясните, действительно ли вы хотите тратить их именно туда. Хотите ли вы ежедневно оплачивать чашку кофе? Или хотите создать в жизни что-то ещё, чего пока себе не позволили?

Когда я увидел, сколько трачу на кофе, я сказал: «Подождите. На самом деле я хочу иметь в своей жизни больше вот этого», — и начал искать, как это создать. Постепенно именно туда стали направляться мои деньги. Я сократил количество кофе и каждую неделю тратил двадцать долларов на то, что хотел привнести в свою жизнь: антикварный предмет или вещь, реальная ценность которой была выше уплаченной цены.

Так создаётся богатство — через вопрос: «Что я могу купить или сделать, что принесёт мне больший результат, чем всё остальное?»

Осознанность — это возможность. Какая энергия, пространство и осознанность могут создать это? Начните наблюдать за всем, что пытаетесь создать, и проверяйте, действительно ли оно работает для вас. Начните функционировать из этой точки зрения. Иначе вы заранее готовите себя к проигрышу.

Выживание или процветание

Я разговаривал с женщиной, принявшей предложение о новой работе. До согласия она составила таблицу и увидела, что зарплата покроет её основные расходы, но, вероятно, почти ничего сверх этого. Она спросила: «Как будет выглядеть моя жизнь через пять лет, если я приму эту работу? Как она будет выглядеть через пять лет, если я откажусь?» Принять работу ощущалось лёгким и расширяющим, поэтому она согласилась.

После этого она стала рассчитывать, как удержать расходы ниже будущего дохода, и это ощущалось очень сжимающим. Она спросила меня:

— Как мне использовать возможности этой ситуации?

Я ответил:

— Вы ищете способы сокращать затраты, чтобы жить по средствам. Имеет ли это отношение к созданию жизни? Нет. В какой-то момент вы купили представление, что жизнь посвящена выживанию, а не процветанию.

Делали ли вы то же самое? Вот вопрос, который стоит себе задать:

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Где я доверяю лишь своей способности выживать, а где избегаю всего, что позволило бы мне процветать?

Я спросил женщину, сокращавшую расходы:

— Сколько часов в день вы работаете?

Мы подсчитали: восемь часов работы, восемь часов сна, два часа дороги и ещё три часа на еду, заботу о теле и подготовку к работе.

— У вас остаётся три часа. Что вы в них делаете?

— Полагаю, я их теряю.

— Именно. Вы теряете это время. Вы не спрашиваете: «Как использовать эти часы, чтобы создать в жизни больше — больше денег, возможностей, выборов, больше всего?» Вам нужно получить всё. Вы слишком стараетесь прожить нормальную жизнь. Спросите: «Если бы я был готов иметь все деньги, какие только способен иметь, стал бы я жить из нормальной реальности?» Нет!

Где вы создаёте свою жизнь как нормальную возможность вместо бесконечной?

Именно на это следует посмотреть.

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Где я создаю свою жизнь как нормальную вместо того, чтобы создавать её как источник возможностей?

Без выбора ничего не меняется

Выбор — одна из самых полезных вещей, потому что всякий раз, когда вы выбираете, что-то происходит. Как изменить что-либо, не совершая выбора? Никак. Без выбора ничего не меняется.

Выбирать важно независимо от того, считаете ли вы, что выбор работает.

Женщина, решившая принять новую работу, вскоре стала рассматривать всё, что в ней могло не сработать. Она пришла к заключению, что сделала

неправильный выбор. В результате всё верное в её выборе уже не могло войти в её осознанность, прийти в жизнь и создать для неё нечто большее.

Заключение не имеет отношения к созиданию. Посмотрите на ситуацию так: «Я сделал выбор».

Например, я выбрал определённое ИТ-решение. Мы дошли до даты, когда система должна была быть готова, и лишь тогда обнаружили, что она в действительности не способна работать. Все стали спрашивать:

— Боже мой! Нам точно следует продолжать?

Я сказал:

— Да. Запускайте, а затем мы исправим всё необходимое. Если запуск придётся ненадолго отложить и доработки потребуют больше денег — потребуют. Правильно это, неправильно, хорошо, плохо? Это просто есть.

Я сделал выбор. Настал день запуска, а система не могла принимать поступающие платежи и выполнять нужные нам функции. Нам требовалось другое решение, и теперь мы ищем его, сколько бы оно ни стоило. Мы его найдём.

Суть в признании того, что вам необходимо смотреть и спрашивать: «Работает ли это так, как мне нужно? Да или нет?» Когда ответ «нет», сделайте что-то другое. Вы должны быть готовы измениться в любой момент.

Большинство людей настолько озабочено последовательностью, что готово устранить собственную созидательную способность. Между тем именно она генерирует больше денег.

Сколько денег вы потеряли из-за потребности быть последовательными?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Возможность, выбор или безумие?

Из чего и как вы хотите создавать: из возможности, выбора или безумия?

Всё сводится к выбору. Большинство людей выбирает самые безумные вещи из всех доступных, полагая, что именно так что-либо создаётся.

Что вы сделали настолько важным в сопротивлении лёгкости созидания и зарабатывания денег, что в каждом выборе ищите трудности вместо возможностей? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Я знал мужчину, у которого было три тысячи долларов. Он сказал:

— Мне очень нужно заработать, и у меня есть великолепная возможность вложить деньги туда, где обещают доходность две тысячи процентов.

Я ответил:

— Хотите вложить — вкладывайте. Я бы этого не выбрал.

Почему? Когда предложение выглядит слишком хорошим, чтобы быть правдой, оно обычно и есть слишком хорошее, чтобы быть правдой. Вы должны быть готовы видеть то, что есть, а не то, чем хотели бы это видеть. Я встречал множество людей, пытавшихся создавать вещи такими, какими те «должны» быть, вместо вопроса: «Как я могу создать это способом, который действительно работает для меня?»

Вы выбираете самые безумные вещи, чтобы доказать наличие возможностей. Пытаетесь доказать, что это не невозможный выбор, что он правильный, доказать ещё что-нибудь. Однако почти ничто из этого не связано с тем, что истинно.

Будь я тем мужчиной с тремя тысячами долларов, какой выбор я сделал бы? Я спросил бы: «Если я собираюсь потратить эти деньги, на что я могу их направить, чтобы создать богатство? Что создаст богатство?»

Большинство людей называет возможностью то, что хорошо выглядит на поверхности, независимо от того, создаст это деньги или нет. Они говорят: «Похоже на очень выгодную сделку».

Я действую иначе. Я спрашиваю: «Могу ли я получить предложение лучше этого?» Что, если вы можете, хотите и готовы создать большую возможность, больший результат и больший выбор?

Вы считаете, будто ради доказательства существования возможностей обязаны прыгнуть с обрыва. Вы скорее прыгнете в заключение, чем в осознанность. Где прагматизм? Где выбор? Где вопрос?

Перед покупкой я спрашиваю:

— На этот костюм есть скидка?

— Могу ли я получить более выгодные условия?

— Какое лучшее предложение вы можете мне сделать?

Что вы хотите создать?

Вам необходимо посмотреть, что вы готовы создавать. Что вы хотите создать?

Готовы ли вы увидеть, что действительно хотите создать? Нет. Вы просто хотите создать что-нибудь лучше того, что имеете сейчас.

Одна женщина сказала мне:

— Я всегда спрашиваю: «Что я хочу создать?» Однако я правда не знаю. Знаю лишь, что хочу чего-то другого.

Я ответил:

— Вы гуманоид. Единственный способ узнать, что вы хотите создавать, — делать что-либо до тех пор, пока не узнаете, что больше не хотите этого делать. Вы считаете себя неудачницей, когда перестаёте чего-то хотеть. Вы не неудачница. Вы гуманоид. Однако вам необходимо быть готовой потерпеть неудачу. Иначе вы судите каждый выбор так, словно суждение и основанный на нём выбор способны создать больше.

Проблема становления большим гуманоидом состоит в том, что всё, чего вы больше не хотите создавать, становится очевидным очень быстро. Вы говорите: «Ой! Я больше не хочу этого делать. Что со мной? Я глупый? Да, конечно. Что со мной не так, раз я не могу решить, чем действительно хочу заниматься?»

Вы делаете что-либо три недели, а затем перерастаете это. Думаете: «Какого чёрта? Я вообще хотел это создавать или нет?» Вы создали ровно до той точки, куда хотели прийти, а затем переросли её.

Помните первый вопрос первой главы: «Чем я отказываюсь быть, что, стань я этим, создало бы в моей жизни слишком много денег?» Готовы ли вы быть неудачей?

Какой энергией, пространством и осознанностью я могу быть, которые позволят мне быть той абсолютной и тотальной неудачей, которой я являюсь на самом деле? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

За пределами зоны комфорта

На продвинутом классе «Как стать деньгами» мы говорили о знании того, что вы хотите создать. Один участник сказал:

— В конце каждого творения у меня возникает суждение: «Этого недостаточно». Вместо того чтобы сказать: «Ух ты! Я сделал это. Что ещё возможно?», я делаю себя неправильным за созданное.

Я ответил:

— «Этого недостаточно» может быть не суждением, а осознанностью. Вы могли бы спросить: «Что я могу создать или сгенерировать, что будет для меня более чем достаточно?» Сейчас вы пытаетесь создавать, не выходя из зоны комфорта.

Зона комфорта — место, где вы знаете: «Я могу создать достаточно. Для меня этого хватит». За её пределы вы не идёте. Что требуется для изменения? Выбор.

Спросите: «Какую самую дискомфортную вещь я могу выбрать быть сегодня?» Например, вам придётся быть готовыми назначить за свои услуги цену, от которой становится некомфортно. Что ценно для вас? Сколько для вас стоит ваше время?

Некоторое время я брал за личные сессии 1250 долларов в час. Люди звонили и плакали: «Ой, моя жизнь ужасна! Бла-бла-бла». Хочу ли я слушать этот мусор? Нет.

Тогда я спросил: «Сколько мне нужно брать, чтобы люди сразу переходили к сути и мы могли всё решить?» Я поднял почасовую ставку до 2500 долларов. Теперь примерно 95 процентов сессий за 2500 долларов занимают полчаса вместо часа.

Люди гораздо меньше плачут и сразу переходят к тому, с чем хотят разобраться. Я не зарабатываю намного больше, зато мне не приходится слушать всё остальное. Для меня это работает.

Готовы ли вы спросить: «Сколько для меня стоит моё время?» Или говорите: «Я знаю, что оно стоит гораздо дороже, чем мне комфортно просить»? Определите ценность своего времени для себя, и к вам придут клиенты, которым комфортно платить такую сумму. Подумайте о том, чтобы утроить цену.

Либо спросите: «Какой энергией, пространством и осознанностью я могу быть, чтобы быть полностью уничтоженным бедностью и жить на улице всю вечность?»

Готовы ли вы жить на улице? Нет? Тогда вам придётся брать деньги!

Возможно, вы из тех, кто заключает: «Люди столько мне не заплатят» или «Я столько не стою». Это вопрос? Нет! Это заключение. А когда вы приходите к заключению, может ли что-либо ещё войти в вашу реальность? Нет.

Вы хотите изменить своё заключение или свою реальность? Чего вы желаете?

Возможно, вы настолько сноб, что вообще не просите денег. Говорите: «Мне они, в сущности, не нужны». Это называется: «Я настолько высокомерен, что лучше останусь бездомным и буду жить на улице, лишь бы чувствовать превосходство над всеми благодаря своей бездомности».

Некоторые приравнивают просьбу о большей оплате к попрошайничеству. Они настолько элитарны, что никогда не попросят денег. И при этом говорят: «Исправь меня, Гэри. Я хочу другую реальность». Когда я показываю способ изменить ситуацию, они отвечают: «Ой, я слишком высокомерен, чтобы это делать».

Чем вы не являетесь, хотя это дало бы вам всё желаемое? Вы даже не знаете всего, чего желаете, потому что ваше желание не является когнитивной Вселенной. Вы думаете: когда вы всё поймёте и когнитивно актуализируете, всё наладится. Так это не работает.

Когда мы включились в создание центра в Коста-Рике, я понятия не имел, как мы сможем его оплатить. Мы всё равно начали, а со временем внесли первый платёж за землю. Мы действительно двигаемся!

Когда я рассказывал, как мы это сделали и сколько всего нам пришлось решать, один человек сказал:

— Гэри, конечно, ты можешь. Ты такой. Однако сейчас речь обо мне.

Я ответил:

— Вам нужно использовать вопрос: «Чем я не являюсь, что дало бы мне всё, чего я желаю в жизни?» Я готов быть всем в жизни, делать что угодно, иметь, создавать и генерировать что угодно, потому что у меня нет точки зрения, будто я этого не могу. Я также осознаю: всякий раз, когда мы выбираем, Вселенная открывает пятьдесят пять дверей, в которые можно заглянуть. Однако вы внутрь никогда не смотрите.

Заглянуть внутрь — значит спрашивать: «Если я выберу это, что оно создаст? Если выберу это — что создаст? А это?»

Речь о вашем выборе, а не о результате, который вы ищете.

Я являюсь тем, что создаст и сгенерирует больше осознанности. Вы смотрите, сколько денег заработаете. Для меня это никогда не является критерием. И каким-то образом я продолжаю зарабатывать всё больше.

Деньги — побочный продукт вашего выбора. Сам выбор не создаёт деньги напрямую. Деньги возникают как результат выбора.

Каждый выбор создаёт осознанность

Единственный способ сделать жизнь удовлетворяющей — стремиться создать лучшую жизнь. Несколькими годами назад я разговаривал с подружкой о желании создать лучшую жизнь.

Она спросила:

— Access развивается так, как ты хочешь?

— Нет, он растёт недостаточно быстро.

— Сколько ты зарабатываешь?

— Около полутора миллионов в год.

— Тебе этого достаточно?

— Разумеется, этого достаточно любому. Мне комфортно.

— Тогда что тебе потребуется сделать, чтобы он рос так, как ты хочешь?

— Гораздо больше!

Я увеличил запрос сначала до минимум десяти миллионов долларов в год, затем до ста миллионов. За следующие два года Access расширился с сорока семи до 183 стран. Что это говорит о том, как Вселенная вас поддерживает?

Люди утверждают, что ищут лучшую жизнь, но судят выборы, которые делают на пути к ней. Я спрашиваю: «Вы действительно судите? Или каждый выбор

создаёт осознанность?» Вам кажется, что вы судите, хотя в действительности rozpoзнаёте: «О! Туда я не хочу».

Если бы вы шли по полю, повернули направо и увидели огромную яму, стали бы вы в неё падать? Нет. Вы сказали бы: «Подождите. Это не работает. Какой выбор здесь может всё изменить?»

Речь всегда о выборе.

Пожалуйста, ответьте на вопросы этой главы и продолжайте их задавать, чтобы начать осознавать истинное для вас. Я приглашаю вас веселиться с деньгами. Как выглядело бы веселье с деньгами? Оно было бы гораздо веселее того, что происходит у вас сейчас!

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ТРЕТЬЯ

1. Какой части Вселенной я могу доверять? И какой части себя я не доверяю?
2. Где в своей жизни я сохраняю последовательность, хотя мог бы быть непоследовательным, и какой выбор позволит мне быть непоследовательным?
3. Где я доверяю лишь своей способности выживать, а где избегаю всего, что позволило бы мне процветать?
4. Где я создаю свою жизнь как нормальную вместо того, чтобы создавать её как источник возможностей?

ГЛАВА ЧЕТВЁРТАЯ

СЕКС, ДЕНЬГИ И ПОЛУЧЕНИЕ

Люди часто говорят мне, что хотят дружбы с другими, однако вместо дружбы словно создают разделение, которое мешает получать. Я начну эту главу с вопроса, способного вас озадачить. Сначала скажу несколько слов о получении и сексе.

Секс — нижняя гармоника получения, его ограниченная версия, подобно тому как мысли, чувства и эмоции являются нижними гармониками знания, восприятия и бытия. Когда вы избегаете секса, не любите его, не хотите заниматься сексом, отказываетесь от определённых его форм или считаете секс чем-то плохим вместо возможности, вы отсекаете возможности получать не только секс, но и деньги.

Секс — человеческая точка зрения на получение. Когда вы занимаетесь сексом, вы получаете. Когда не занимаетесь — не получаете. Значит ли это, что вы обязаны заниматься сексом? Нет. Значит ли это, что вы можете выбрать секс? Да. Это должен быть выбор. С деньгами то же самое: иметь их — выбор, который вы совершаете.

Например, избегаете ли вы самой мысли о сексуальности детей? Означает ли этот вопрос призыв вступать с детьми в сексуальные отношения? Безусловно, нет. Однако, отказываясь видеть, что у детей присутствует сексуальная энергия и интерес к сексуальности, вы вынуждены отсечь часть своей осознанности. Вместе с этим вы можете отсечь способность получать денежный вклад, который дети способны создавать в вашей жизни.

Ваши дети могут быть источником денег в смысле энергии и вклада в их создание. Если попросить их внести вклад в то, чтобы деньги появлялись, энергия, которую они способны привнести, может удивительным образом создавать деньги в вашей жизни. Вы должны быть готовы иметь всё.

Что вы сделали настолько важным в идее никогда не иметь секса, что отравляете колодец благополучия и не имеете денег?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Где я избегаю секса, чтобы избежать денег?

Секс не равен совокуплению

Существуют вещи, связанные с сексом, которые не имеют отношения к совокуплению.

Что это означает? Секс — энергия в вашем теле, а деньги нужны именно телу. Попробуйте прямо сейчас попросить тело усилить кровоток в области гениталий. Ещё раз. И ещё. И ещё. Замечаете ли вы изменения в теле?

Возникает ли боль? Она может появиться из-за всех пространств, в которых вы сопротивлялись сексуальной энергии, способной дать телу больший кровоток.

Что вы сделали настолько важным в идее никогда не иметь секса, что отравляете колодец благополучия и не имеете денег?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Люди рассказывают мне о своей сексуальной потребности, и я спрашиваю:

— Почему бы вам не заплатить за секс?

Они отвечают:

— Я никогда этого не сделаю!

Я говорю:

— Вы никогда не заплатите за секс. Значит, никогда не заплатите за получение. И за получение денег платить тоже не станете, верно? А что, если для создания денег вам потребуется потратить деньги? Видите связь?

Вы создаёте в своей жизни повестки, в которых не можете иметь деньги. Повестка звучит: «Денег нет». Другая повестка: «Секса нет». Следующая: «Получения нет».

Какую часть своей сексуальной потребности вы отсекали, чтобы не получать деньги и удерживать их за пределами своей жизни? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Одна женщина на классе сказала:

— За годы работы с инструментами Access я очистила так много, что у меня почти не осталось точки зрения о том, есть у меня деньги или нет, занимаюсь я сексом или нет. Мне действительно всё равно. И всё же у меня есть желание. Это какое-то странное пространство.

Я ответил:

— Это не странное пространство. Именно так и должно быть. Позвольте вещам приходить так, как они приходят. Позвольте им быть тем, чем они являются. Если бы вы по-настоящему захотели секса, могли бы вы его получить?

— Конечно. В любой момент.

У вас может быть желание секса и желание денег. Какой выбор потребуется совершить, чтобы это актуализировать? Желание всегда связано с будущей реальностью. Оно уже не является нуждой.

Я никогда не отсекаю свою сексуальную энергию и одновременно осознаю, что она создаст. Поэтому я не выбираю идти с людьми туда, где знаю, что результат окажется неблагоприятным. Я распознаю сексуальную энергию как вклад в мою жизнь и готов смотреть, что создаст выбор. Я спрашиваю: «Какой выбор я могу совершить, который немедленно создаст деньги?»

ВОПРОС ВТОРОЙ. Какой сексуальный выбор я мог бы сделать сегодня, который немедленно создал бы для меня деньги?

Речь о получении, а не о совокуплении. Я могу иметь сексуальную энергию, ценить её, флиртовать, быть романтичным. Я могу делать всё это и одновременно осознавать, что произойдёт, если пойду дальше.

Вы должны быть готовы знать, каким будет результат выбора.

Речь не о безразличии к сексу, совокуплению или деньгам, а об отсутствии нужды. Когда ничто больше не является необходимостью, всё становится выбором.

Например, вы можете знать, что измена партнёру приведёт к катастрофе. И всё же идёте и занимаетесь сексом с другим человеком, потому что вам это «необходимо», чтобы снова хорошо относиться к себе. В действительности вы пытаетесь найти себя заново. Это уже другая реальность.

Большинство людей вместо вопроса «Что я на самом деле хочу здесь создать?» переходит к заключению: «Мне обязательно нужен секс». Секс не является необходимостью. Вы просто хотели бы его иметь.

Вы живы — естественно, вам может хотеться секса. Значит ли это, что он должен произойти строго определённым образом? Совсем не обязательно.

У меня есть друг, который после секса продаёт товаров минимум на пять тысяч долларов в день. Поэтому всякий раз, когда он расстраивается из-за бизнеса, я говорю: «Иди займись сексом». Недавно он заметил, что, как только начинает думать о сексе, одновременно начинает что-то продавать.

Вам нужно прийти в пространство: «Как я собираюсь создавать деньги? Какой энергией мне требуется быть?»

Какой энергией, пространством и осознанностью вы можете быть, чтобы на протяжении всей вечности иметь больше денег, чем Бог? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и заурядности.

Мотивирующий фактор

Становится ли вам некомфортно от мысли, что денег недостаточно? И должно становиться.

Мысль «никогда не достаточно» вы связываете с тревогой и беспокойством. Однако «никогда не достаточно» само по себе не является ни тревогой, ни беспокойством. «Никогда не достаточно» может быть потребностью созидания.

Люди ошибочно идентифицируют и применяют беспокойство и тревогу не как энергию созидания, которой они могут быть, а как необходимость, обязанную управлять их жизнью. Это ощущение нужды становится мотивирующим фактором.

Что вы ошибочно определили и применили как мотивирующий фактор, хотя оно им не является, и что, перестань вы считать его мотивирующим фактором, позволило бы создать больше, чем вы когда-либо были готовы или способны создать? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и заурядности.

Где вы ошибочно определили и применили способность выбирать и создавать нечто большее, чем когда-либо выбирали или создавали, как тревогу и беспокойство? Используйте ли вы эту ложь, чтобы украсть у себя деньги, которые могли бы выбирать? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и заурядности.

Ощущение нехватки не является реальным. Может ли бесконечному существу чего-то действительно не хватать? Нет. Может ли бесконечное существо по-настоящему беспокоиться? Нет. Может ли оно испытывать тревогу? Нет.

Тогда какого чёрта вы изображаете? Картонную фигуру гуманоидной реальности?

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Где я отождествил себя с картонной фигуркой, с которой всю жизнь непрерывно играл в бумажные куклы?

Вы создаёте себя бумажной куклой, прикрепляете к ней одежду, затем бросаете её в мир со словами: «До встречи». Делая себя картонной фигурой, превращаете ли вы себя в кучу дерьма?

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Где я сделал себя бессильной кучей дерьма, которая не позволяет мне иметь больше денег, чем Бог?

Есть ли у Бога деньги? Нужны ли Богу деньги? Получает ли Бог то, чего желает? Тогда почему этого не делаете вы? Бог всегда знает: вы получите желаемое, когда решите это создать.

Что вы ошибочно определили и применили как мотивирующий фактор, хотя оно им не является, и что, перестав вы считать его мотивирующим фактором, позволило бы создать больше, чем вы когда-либо были готовы или способны создать? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Переходите к вопросу

Иногда люди говорят мне:

— Когда я начинаю предлагать услугу или класс, у меня появляются ожидания и заключения о количестве участников и о том, как я проведу событие.

Я всегда отвечаю:

— Вам нужно перейти к вопросу. В момент, когда вы приходите к заключению, вы завершаете всё и уже не можете получить деньги.

Один мужчина проводил классы Access. На его занятие записались двенадцать человек, и он сказал:

— Прекрасно! Я смогу оплатить все счета и сделать то, это, пятое, десятое.

Я подумал: «Огромная ошибка». Однако он ничего меня не спросил, поэтому я промолчал. В день класса пришёл один человек. Записались двенадцать, появился один.

Он позвонил мне и спросил:

— Что я сделал?

— Вы начали тратить деньги до того, как их получили. Вы потратили их ещё до того, как они пришли.

Когда вы продаёте наркотики, вы знаете: никто не купил товар, пока не появился с деньгами. Вы не рассчитываете продать его заранее, а ждёте, пока человек передаст оплату. Торгуя наркотиками, вы не отдаёте товар, пока не получили деньги.

Вы торгуете наркотиком осознанности. Вам нечего продавать и нечего отдавать, а люди не получают то, что у вас есть, пока не придут с деньгами в руках. Действуя иначе, вы тратите своё состояние до того, как его заработали.

Что вы сделали настолько важным в расходовании состояния до его получения, что гарантируете себе отсутствие состояния? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ПЯТЫЙ. Какие мои проекции, отвержения, ожидания, суждения и разделения создают нынешнюю финансовую ситуацию и текущее количество клиентов?

ВОПРОС ШЕСТОЙ. Какие проекции, отвержения, ожидания, суждения и разделения я использую, чтобы избегать денег, которые мог бы выбирать?

Проекции и ожидания — ваши представления о том, что сделает другой человек, даже когда он не собирается этого делать. Проекция звучит так: «Этот мужчина идеален для меня». Ожидание: «Он будет относиться ко мне так же, как я к нему. Он решит, что я тоже идеальна для него».

Суждение — любая фиксированная точка зрения и любая убежденность, что человек или вещь обязаны быть определёнными. После любого суждения возникает разделение. Вы отделяетесь от того, что судите, даже когда судите себя. Отвержение — отбрасывание чего-либо.

Всякий раз, когда вы создаёте проекции и ожидания, вы отделяете, судите и отвергаете всё, что могло бы дать вам осознанность. Вы устраняете собственную осознанность.

Ваши проекции и ожидания относительно происходящего или того, что «должно» происходить, создают ограничения того, что способно появиться сейчас.

Проекции, отвержения, ожидания, суждения и разделения никуда вас не приведут. Единственное, что они дают, — отсутствие дохода. Когда доход мал или отсутствует, задайте вопрос:

ВОПРОС СЕДЬМОЙ. Какой выбор я совершаю, чтобы иметь ровно столько денег, сколько имею сейчас, и ни центом больше?

Как вы можете изменить мир с помощью денег?

Я хотел бы генерировать сто миллионов долларов в год. Почему? Потому что хочу быть богатым и знаменитым? Нет. Потому что уже богат и хочу стать ещё

богаче и известнее? Нет. Я хочу увидеть, что могу сделать, чтобы изменить мир. Деньги — один из множества инструментов, которыми можно менять мир.

Речь не о размере отдельной траты, создающей изменение. Речь о количестве денег, которое у вас есть, и о том, как оно способно изменить мир.

Я тысячу раз рассказывал историю о чаевых в шесть долларов за перекус стоимостью шесть долларов. Вам нужно смотреть на ситуацию и спрашивать: «Что я действительно хочу здесь создать? Что в действительности возможно?» В той ситуации шесть долларов чаевых изменили жизнь женщины. Изменило ли это мир? Да.

Каждыми чаевыми вы используете деньги, чтобы менять жизнь людей. Вы меняете мир. Пять, пятьдесят или сто долларов могут изменить чью-то жизнь. Вы способны менять мир тем, что прямо сейчас лежит у вас в кармане и доступно вам.

Деньги — инструмент для создания другой реальности. Используете ли вы их таким образом? Всё, что не позволяет этому проявиться, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ВОСЬМОЙ. Что я могу сделать сегодня со своими деньгами, чтобы немедленно изменить мир?

ВОПРОС ДЕВЯТЫЙ. Чем я могу быть или что могу сделать сегодня, чтобы деньги всегда приходили ко мне с лёгкостью?

«Можно мне немного денег, пожалуйста?»

Одна женщина рассказала, что проводила класс у себя дома. После занятия пятилетняя девочка, любившая приходить к ней в гости, спросила:

— Можно мне леденец?

— У меня дома нет леденцов, однако есть шоколад.

— Я хочу леденец. Можно посмотреть в твоей корзине?

Они поднялись и заглянули в корзину. Леденцов там не было. Вдруг девочка воскликнула:

— Смотри! Я нашла!

Она достала один леденец, затем второй и сказала:

— Видишь? У тебя есть леденцы.

Женщина клянётся, что раньше их там не было. Она сказала девочке:

— Я обожаю, как ты создаёшь.

Дети готовы быть всем и получать всё. Они готовы быть бесконечными. Что происходит с нами?

Девочка сказала: «Я хочу леденец». Просите ли вы больше денег так же? Говорите ли: «Я хочу деньги»? Или спрашиваете: «Что мне придётся сделать, чтобы добыть деньги?»

Я говорю: «Хорошо, мне нужно больше денег. Можно мне дать себе больше денег, пожалуйста?» Дети смотрят и спрашивают: «Можно мне ещё немного этого, пожалуйста?» — и вы отвечаете: «Конечно».

Будь вы Вселенной и попроси вас маленький ребёнок: «Можно мне ещё?», вы сказали бы: «Да». Однако вы ведёте себя так, словно Вселенная не ответит вам так, как ответили бы вы.

Что, если вы полностью очиститесь и спросите: «Можно мне немного денег, пожалуйста?» Ответит ли Вселенная так же, как вы ответили бы маленькому ребёнку?

У моего друга были абонементы в аквариум, и он пошёл туда с сыном. Войдя, мальчик спросил:

— Папа, можно мне игрушку?

Отец полез в карман и понял, что не взял ни кошелька, ни банковских карт, ни наличных. У него были только билеты.

— Придётся найти кого-нибудь знакомого и попросить денег.

Они вошли в лифт. Мальчик сказал:

— Поедем на третий этаж, папа, — и нажал кнопку.

Двери на третьем этаже открылись, и на полу лежала десятидолларовая купюра — ровно деньги на игрушку. Готово!

Сделаете ли вы свою жизнь настолько лёгкой? Нет, вам обязательно нужно её усложнить.

Люди говорят мне:

— Ты делаешь вид, будто всё очень легко.

— Потому что это легко.

— Для меня это нелегко!

Это и ваша точка зрения? Осознаёте ли вы, что не хотите лёгкости?

Однажды на классе я спросил:

— Какой стала бы ваша жизнь, будь она слишком лёгкой?

Одна женщина ответила:

— Ой, всё было бы так легко. Это было бы чудесно!

Я сказал:

— Чудесно?! А как насчёт возмутительной жизни?

Заметьте: она не сказала «захватывающе» или «весело». «Чудесным» называют милое платье. Вы выбираете чудесное платье, а не чудесные деньги. Вы хотите милую жизнь вместо великолепной. Вы даже не захотите потрясающее платье, от которого все замрут, когда вы войдёте в комнату. Вам необходимо выйти за пределы точки зрения о «красивой жизни».

Отказываетесь ли вы иметь ту возмутительную жизнь, которой действительно желаете?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Посмотрите на свою точку зрения. Какая точка зрения о деньгах мешает вам их иметь? Отпустите представление, будто жизнь должна быть просто милой и приятной.

Деньги приходят вместе с конкретностью того, что вы хотите создать

Чем вам придётся быть или что делать, чтобы получить действительно желаемое?

Чтобы генерировать деньги, вам потребуется конкретность. Деньги приходят вместе с конкретностью создаваемого вами. Спросите:

«Чем мне придётся быть или что делать, чтобы иметь великолепную жизнь, которой я действительно желаю?»

Лично я люблю красивые вещи. Я бывал во многих домах, наполненных прекрасными предметами, которыми никто не пользуется. На мебель нельзя садиться. Поперёк диванов натянуты верёвочки, потому что они музейного качества.

Теперь у меня тоже есть дом с вещами такого уровня. Садятся ли люди на мои диваны и стулья? Да! Моя точка зрения проста: зачем иметь вещь, если ею не пользоваться?

Один участник продвинутого класса сказал:

— Моя мама покрывала наши диваны пластиком.

Я ответил:

— Вам нужно снять пластик со своей жизни. Сейчас вы накрыли пластиком саму жизнь, чтобы она не испачкалась и продолжала выглядеть красивой, сколько бы раз вы на неё ни садились. Пока сверху пластик, вы не можете её коснуться. Что, если вы прикоснётесь к своей жизни?

Накрываете ли вы диван пластиком? Где вы ламинируете свою реальность, чтобы не прикасаться к ней?

ВОПРОС ДЕСЯТЫЙ. Где я покрываю свою жизнь пластиком, чтобы не прикасаться к ней и не вовлекаться в неё?

Всё должно немного испачкаться. Чтобы иметь возмутительную жизнь и жить за пределами нормы, чтобы по-настоящему иметь деньги, вы должны быть готовы жить беспорядочно. Это не означает захламлённый дом. Это означает готовность разрушить привычную ясность других людей, когда они удерживают вас в пределах нормы.

Вы должны быть готовы «испортить» людям их жизнь, потому что многие хотят жить в пластиковой упаковке, где ничто их не касается.

У меня работала домработница, которая двигалась чертовски медленно. Я сказал: «Я не буду платить двадцать долларов в час человеку, который работает настолько медленно. Я уменьшу ставку до двенадцати». Теперь она благодарна за работу, приходит и делает всё быстрее. Не знаю, как это произошло. Она счастлива работать и ежедневно благодарит меня за то, что остаётся здесь. Что? Почему это работает именно так?

Потому что так оно работает. Люди не могут иметь больше того, что готовы иметь.

ВОПРОС ОДИННАДЦАТЫЙ. Что я решил не быть готовым иметь, хотя оно больше того, что я сейчас готов иметь?

Однажды, когда я говорил о готовности к беспорядочной жизни, женщина сказала:

— Когда я взаимодействую с людьми, у меня ощущение, что я их отталкиваю.

— Да. Разве это не весело?

— Это ужасно. Я ненавижу это.

— Нет, не ненавидите. Если бы вы действительно это ненавидели, вы бы так не делали.

Отталкивая людей, вы не позволяете им приблизиться. Это называется «покрывать жизнь пластиком». Так вы сохраняете свой пластиковый мир. Вы не хотите углубляться в возможности того, что могли бы создать сейчас, потому что тогда пришлось бы превзойти самих себя.

Пожалуйста, снова ответьте на следующие вопросы. И снимите пластик со своей мебели и со своей жизни!

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ЧЕТВЁРТАЯ

1. Где я избегаю секса, чтобы избежать денег?
2. Какой сексуальный выбор я мог бы сделать сегодня, который немедленно создал бы для меня деньги?
3. Где я отождествил себя с картонной фигуркой, с которой всю жизнь непрерывно играл в бумажные куклы?
4. Где я сделал себя бессильной кучей дерьма, которая не позволяет мне иметь больше денег, чем Бог?
5. Какие мои проекции, отвержения, ожидания, суждения и разделения создают нынешнюю финансовую ситуацию и текущее количество клиентов?
6. Какие проекции, отвержения, ожидания, суждения и разделения я использую, чтобы избежать денег, которые мог бы выбирать?
7. Какой выбор я совершаю, чтобы иметь ровно столько денег, сколько имею сейчас, и ни центом больше?
8. Что я могу сделать сегодня со своими деньгами, чтобы немедленно изменить мир?
9. Чем я могу быть или что могу сделать сегодня, чтобы деньги всегда приходили ко мне с лёгкостью?
10. Где я покрываю свою жизнь пластиком, чтобы не прикасаться к ней и не вовлекаться в неё?
11. Что я решил не быть готовым иметь, хотя оно больше того, что я сейчас готов иметь?

ГЛАВА ПЯТАЯ

ЧТО ВЫ ХОТИТЕ ДЕЛАТЬ СО СВОЕЙ ЖИЗНЬЮ?

Вот что важно в создании денег: вы гуманоид. Сами деньги вас почти не интересуют, и без цели, ради которой они вам нужны, вы их не создадите. Однако, увидев, что сделали бы со ста миллионами долларов, вы могли бы начать создавать эти сто миллионов ради желаемого.

Чтобы иметь деньги, нужна цель.

Что вы хотите делать со своей жизнью? Именно поэтому стоит спрашивать: «Если бы у меня было сто миллионов долларов, что бы я с ними сделал? Что бы создал?»

Создавать за пределами этой реальности

Сначала необходимо осознать: «На самом деле я не создаю свою жизнь». Затем можно спросить: «Действительно ли я хочу жить именно здесь? Или хочу чего-то другого? И если бы я делал что-то другое, что бы это было?» Хотя в сущности вопрос связан не с действием, а с бытием.

Чем вам потребуется быть, чтобы иметь реальность, отличную от нынешней?

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Одна женщина сказала мне:

— Будь у меня сто миллионов долларов, я, кажется, ничего не захотела бы создавать. Я просто путешествовала бы, исследовала мир и переживала приключения. Однако я сопротивляюсь поиску способа заработать деньги, которые всё это обеспечат. Я не хочу быть обязанной зарабатывать. Я просто хочу играть.

Я ответил:

— До сих пор вы принимали варианты из меню этой реальности вместо собственных выборов. Объехать мир — тоже готовый пункт меню этой реальности. Что бы вы создавали, если бы создавали всё желаемое вами?

Вот что значит быть энергией созидания за пределами этой реальности. Вариантов гораздо больше! Сколько ещё выборов стало бы доступно, если бы вы действительно имели свои выборы? Что бы вы выбрали, выбирая для себя?

Здесь можно спросить: «Какой выбор я совершаю, чтобы иметь ровно столько денег, сколько имею сейчас, и ни центом больше?»

Задайте себе следующий вопрос:

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Что я сделал настолько жизненно важным в выборе из меню этой реальности, что это мешает мне иметь собственную реальность?

Женщина, которая собиралась лететь в Соединённые Штаты на класс «Осознанная лошадь, осознанный всадник», позвонила мне:

— Через четыре часа за мной приедет такси в аэропорт. Я очень хочу поехать, однако всё в этой реальности кричит: «Не езжай. Это непрактично. Подумай о семье, родственниках мужа, финансах». Я вижу здесь закономерность. Я делаю вещи, невысказанные для других, вижу, чем могла бы быть и что делать иначе, однако какая-то моя часть всё ещё принимает эту реальность.

Я спросил:

— Из чего вы пытаетесь создавать: из осознанности, из заключения или из правильности чужой точки зрения? Какая часть вашей воображаемой Вселенной принадлежит другим людям?

Она ответила:

— Я осознаю, что мой выбор отличается от выборов других. Я готова выбирать вещи, которые кажутся невысказанными. Однако сейчас эта реальность отнимает у меня слишком много времени.

Узнаёте себя? Спросите: «Что я хочу создать? Что настолько важно для меня во всей моей жизни, что, создай я это, я был бы счастлив? Выбираю ли я то, что делает счастливым меня? Или стараюсь обеспечить комфорт и счастье другим?»

Почему для вас проблема, что у других нет вашей точки зрения? Когда никто с вами не согласен, обязаны ли вы искать правоту в их взгляде? Почему вам важно, по какой причине они выбирают выбранное? Почему их точка зрения важнее вашей?

Потому что так «положено»? Это называется: «Здравомыслие другого человека должно быть больше моего, ведь я-то знаю, что я безумен».

Вы думаете, что вас упакуют в смиренную рубашку и увезут. Не приходите к заключению относительно своего выбора. Задавайте вопрос.

ВОПРОС ВТОРОЙ. Что бы создал мой выбор, если бы у меня не было никаких заключений о нём?

Вы продолжаете проверять, были ваши выборы плохими или хорошими. Пока вы заняты такой проверкой, вы не способны увидеть, что они создали. Вы видите лишь суждения, переданные другими людьми.

Вы делаете выбор и говорите: «Это был не лучший мой выбор». Затем вместо вопроса «Что ещё я могу выбрать?» начинаете искать, где были правы или неправы.

Сила, которой вы являетесь

Что, если вы никогда не правы? Что, если никогда не ошибаетесь?

Тогда остаётся только одно: быть тотально сильными. Когда нет правоты и неправоты, остаётся сила. Она рождается из осознания различия, которым вы являетесь, а не из суждений чужих реальностей о том, что следует выбирать.

Большинство из нас не признаёт силу, которую имеет и которой является. Каким образом для вас стало приемлемым никогда её не признавать?

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Какие свои силы я не признаю?

Сила — пространство, в котором вы знаете: вас невозможно сломать. Пытались ли кто-то вас сломать? Получилось? Нет. Вас могут сгибать, скручивать, скреплять и калечить лишь в той степени, в какой вы это позволяете. Вам не требуется признавать правоту другого или доказывать его неправоту. Вам нужно быть сильными.

Что делает вас сильнее других? Отсутствие суждения и фиксированной точки зрения, особенно о себе. Когда вы способны на это, вы сильнее кого угодно.

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Запишите пять вещей, которыми вы себя определили, или пять своих характеристик. Затем посмотрите на каждую и спросите: это неправильно или это сила?

Характеристика — выбор, который вы сделали, а затем затвердили так, словно это всё, чем вы являетесь, и ничем другим быть не можете.

ВОПРОС ПЯТЫЙ. Запишите пять вещей, которые считаете в себе по-настоящему неправильными. Затем посмотрите на каждую и спросите: это что-то плохое или сила, которую я не был готов признать?

Лучшее в вас часто находится именно там, где вы решили, будто с вами что-то не так. Считаете себя плохими с деньгами? Посмотрите, как в вас присутствует и противоположность. Если вы способны быть одной стороной монеты, вы способны быть и другой. Вы можете стоять на её ребре и в любой момент повернуться нужной стороной. Будьте готовы видеть силу вместо неправильности.

ВОПРОС ШЕСТОЙ. Рассмотрите каждый пункт, записанный в ответах на вопросы четыре и пять. Спросите: «Что является противоположностью этого?» Запишите ответы. Затем спросите: «Способен ли я быть и этой противоположностью?» Запишите ответы. После этого спросите: «Если я готов быть и этим, и противоположным, какую силу я могу иметь и какой силой быть?»

Признание силы

Недавно я обнаружил, что люди, которых мы наняли для ведения многих финансовых и юридических вопросов, за год накопили счета на три четверти миллиона долларов в виде юридических гонораров и финансовых расходов.

Я не делаю себя неправым за то, что не заметил ситуацию до того, как она превратилась в хаос. Я просто получаю осознание, выбираю то, что работает для меня, и действую.

Суть не в том, чтобы мгновенно увидеть всё до возникновения катастрофы. Суть в признании силы, которую катастрофа показывает в вас: вы способны с ней справиться. С чем вы способны справляться, хотя другие не способны? А что, если это вообще не катастрофа? Что, если благодаря этому вы получаете знание о себе, недоступное другим способом?

Я знал, что эти люди могут предоставить нужную информацию, и мы её получили. Я был очарован тем, что они потенциально могли дать, вместо того чтобы смотреть, что они действительно станут предоставлять. В следующий раз я рассмотрю и то, что человек способен предложить, и то, что он реально предложит.

Честно говоря, я благодарен за случившееся. Теперь мы можем двигаться так, как раньше не могли. Было ли что-либо из этого неправильным? Нет. Это часть пути к желаемой нами осознанности. Я хочу тотальную осознанность. Мне всё равно, чего она потребует и что я потеряю ради неё. Вам необходимо прийти к готовности смотреть из этой точки зрения.

Быть «жалким»

Один человек сказал:

— Иногда быть жалким кажется ценнее, чем признавать свою силу.

Я ответил:

— Потому что вам удавалось получать много преимуществ, будучи жалким. Когда вы изображаете беспомощность, люди дают вам вещи, заботятся о вас и выполняют поручения. Поэтому жалкость кажется ценной. Она работает.

Вопрос: «Что вы хотите, чтобы произошло?» Быть жалким не неправильно. Это отличный инструмент и способ играть с людьми.

Я буду жалким, когда это требуется. Я великолепно умею делать вид, что переживаю ужасный период. Когда мы регистрировали людей на класс «Осознанная лошадь, осознанный всадник», я сказал:

— Я не умею делать это на телефоне. Не знаю, может ли мой телефон такое. Ты сделаешь это за меня, пожалуйста?

Человек ответил:

— Тебе пора перестать притворяться, будто ты веришь в собственную чушь о технологической некомпетентности. Мы видели слишком много вещей, которые ты прекрасно умеешь делать.

Я сказал:

— Ой, моё прикрытие раскрыто.

Вместо признания силы вы постоянно ищете слабость и делаете её неправильной. Вы не спрашиваете: «Как я силен благодаря этой слабости? Если я изображаю жалкость, каким образом это является моей силой? Что я создаю этой точкой зрения?»

Разве вы не видите собственной гениальности? Вы способны стать жалкими в идеально выбранный момент и добиться, чтобы другие сделали именно то, чего вы хотите. Это всего лишь выбор. Выбирайте то, что работает в эти десять секунд.

Неважно, что вы выбираете. В самом деле неважно!

Кому вы будете доверять?

Женщина, собиравшаяся на самолёт, сказала:

— Нет ни одной разумной причины через четыре часа сесть в самолёт и лететь в США. И всё же я осознаю: я не могу позволить себе не поехать в аэропорт.

Я спросил:

— Тогда кому вы будете доверять?

— Себе!

Вы способны в любой момент полностью посвятить себя чему-либо. Вопрос: посвящаете ли вы себя себе?

Говорите ли вы: «Я чувствую себя уверенно, делая следующий шаг. Возможно, сорвусь с обрыва, однако знаю, что у меня есть страховочная верёвка»?

Знаете ли вы, что у вас есть страховка — какой бы она ни была, даже если это лишь ваша собственная сила? Или говорите: «Боже мой! У меня ничего нет! Зачем я это делаю?»

ВОПРОС СЕДЬМОЙ. Чем бы я был, если бы у меня не было страховочной верёвки?

Создавать будущее по десять секунд

Женщина знала, что участие в классе улучшит её жизнь, хотя понятия не имела, как именно это произойдёт.

Большинство из вас придерживается точки зрения: «Если это создаст деньги в будущем, я могу это сделать. Если денег не создаст — не могу».

Я действую иначе. Я спрашиваю: «Если я выберу это, каким станет моё будущее? Если не выберу — каким оно станет?»

Даже с людьми, выставившими нам счета на три четверти миллиона долларов, я знал, что мы создаём будущее. Затем настал момент, когда я сказал: «Хорошо, теперь это будущее уже не создаёт. Ситуация движется в направлении, где желаемое нами будущее не сможет актуализироваться. Нужно что-то изменить».

Когда мы осознали необходимость изменений, мы сделали требуемое. Вам нужно осознавать, когда пришло время менять и когда пришло время действовать. Не функционируйте из представления о правильном и неправильном, хорошем и плохом. Оно просто есть.

В момент, когда вы входите в правоту или неправоту, вы убиваете будущее. В момент, когда превращаете происходящее в ошибку и трудность, вы убиваете будущее.

Посмотрите и спросите: «Хорошо, куда я иду отсюда? Куда мне двигаться, чтобы сохранять будущее лучше того, которое я даже способен представить?»

Вы находитесь там, где находитесь, и вам требуется пойти дальше. Вопрос не в том, чтобы «сделать правильно» или «никогда больше не повторить ошибку». Вопрос звучит: «Я знаю, куда мне нужно, и готов туда идти».

Спросите: «Если бы я не создавал зло, неправильность и суждение, насколько быстро желаемое мною актуализировалось бы в будущем?»

ВОПРОС ВОСЬМОЙ. Если бы я не создавал зло, неправильность и суждение, насколько быстро желаемое мною актуализировалось бы в будущем?

Вы начинаете двигаться в определённом направлении. Когда результат выглядит иначе, чем вы ожидали, вы судите его и тем самым разрушаете создаваемое будущее.

Один мой хороший друг говорит: «Оно никогда не выглядит так, как ты думал». Когда результат всё равно будет иным, что он сможет собой представлять?

Здесь активируются все пространства, где вы считали, что обязаны что-то создать или сделать, а затем спрашивали: «Боже, что я сделал неправильно?»

Неправильным было лишь решение, что вы сделали что-то неправильно. В этот момент будущее завершилось. Мы тратим больше жизни на завершение своего будущего, чем на создание его возможностей.

Обойти непреодолимый объект

На пути к будущему вы размещаете горы. Чтобы избавиться от них, измените способ действия.

Если горы присутствуют, они созданы вами. Что, если они принадлежат вам и вы можете уничтожить их так же легко, как создали? Большинство не желает этого видеть, потому что тогда пришлось бы поверить тому, кому вы не верите: себе.

Вы видите непреодолимый объект и считаете его реальным. Я смотрю и спрашиваю: «Как это обойти?»

Непреодолимый объект требуется обходить, а не преодолевать. Что, если преодолевать вообще нечего, а обходить можно всё? Вы не верите, что настолько хороши. Я верю, однако вы — нет.

Вы способны выбирать то, что другие выбрать не могут. И всё же ведёте себя так, словно эта способность неправильна, словно неправильны вы или обязано произойти что-то ещё.

Я смотрю, где нахожусь. Я в настоящем. И спрашиваю: «Куда мне нужно идти? Что сделать сегодня? С чем разобраться?»

Делать других важнее себя

Замечали ли вы, что очень немногие люди в вашей жизни по-настоящему интересуются вами? Большинство хочет говорить лишь о себе. Почему? Потому что они глупы! Глупые всегда говорят о себе и вами совсем не интересуются.

Умный человек интересуется всеми. Что, к слову, означает: большинство людей не особенно умны.

Когда человек не интересуется вами, причина в его недостаточной осознанности. Вы отказываетесь это видеть и заключаете, будто его незаинтересованность означает, что он больше или важнее вас. «Важнее» здесь означает «выше».

Люди говорили мне, что делают других важнее себя из-за карьеры, денег, любезности, гостеприимства или чего-либо ещё. Зачем вы пытаетесь сделать другого больше и важнее себя?

Если вы делаете людей важнее себя, они будут создавать против вас.

Например, я сделал наших консультантов важнее себя, потому что решил, будто они знают то, чего не знаю я. Знали ли они больше? Нет. У них была информация, которой у меня не было. Это другое. Наличие информации не делает их более знающими или важными.

Я смотрел на информацию, которую они могли предоставить, и считал её настолько важной, что терпел их действия. Я был готов не видеть происходящее, потому что придал им чрезмерную важность. Мы все так делали. Это не делает нас неправильными, лишь немного близорукими.

Считать человека ценным и считать его важнее себя — разные вещи.

Ценный человек — тот, кто вносит вклад. На меня работают люди. Способны ли они делать то, что делаю я? Нет. Имеет ли это значение? Нет.

Важно, чтобы они делали необходимое для функционирования моей жизни. Когда человек готов делать то, что нужно для моей жизни, он ценен для меня.

Я считаю чрезвычайно ценной домработницу, которая убирает дом и меняет постельное бельё. Она вносит вклад в мою жизнь. Почему? Когда я вхожу в спальню и вижу заправленную кровать, выглядящую на миллион долларов, помогает ли это мне? Безусловно.

Тот, кого вы решили не считать ценным, не может создавать вместе с вами. Он способен лишь создавать против вас.

ВОПРОС ДЕВЯТЫЙ. Кого в своей жизни я не считаю ценным, хотя, признай я ценность этих людей, они создали бы больше в моей жизни?

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ПЯТАЯ

1. Что я сделал настолько жизненно важным в выборе из меню этой реальности, что это мешает мне иметь собственную реальность?
2. Что бы создал мой выбор, если бы у меня не было никаких заключений о нём?
3. Какие свои силы я не признаю?
4. Запишите пять вещей, которыми вы себя определили, или пять своих характеристик. Затем спросите о каждой: это неправильно или это сила?
5. Запишите пять вещей, которые считаете в себе по-настоящему неправильными. Затем спросите о каждой: это что-то плохое или сила, которую я не был готов признать?

6. Для каждого пункта из вопросов четыре и пять спросите: «Что является противоположностью этого? Способен ли я быть и противоположностью? Если я готов быть и этим, и противоположным, какую силу я могу иметь и какой силой быть?»
7. Чем бы я был, если бы у меня не было страховочной верёвки?
8. Если бы я не создавал зло, неправильность и суждение, насколько быстро желаемое мною актуализировалось бы в будущем?
9. Кого в своей жизни я не считаю ценным, хотя, признай я ценность этих людей, они создали бы больше в моей жизни?

ГЛАВА ШЕСТАЯ

БОГАТСТВО И СОСТОЯНИЕ

Я знаю женщину, чей прадед приехал в Соединённые Штаты из Ирландии в конце XIX века. Он отправился в Техас и спросил: «Как мне получить землю?»

Единственным его навыком было изготовление сёдел. Он стал делать сёдла и обменивать их на участки земли, которая тогда стоила очень дёшево. Земли в огромном Техасе было много, и в итоге он получил больше восьмидесяти тысяч акров.

Создание состояния связано со способностью увидеть возможное и сказать: «Хорошо, я это сделаю». Этот человек применил свой навык, чтобы создать состояние. Он был готов быть состоянием.

Быть состоянием — значит признавать: всё, что появляется в вашей жизни, можно использовать, чтобы создать нечто большее. Он изготавливал сёдла и обменивал их на землю, затем — на скот, покупал ещё больше скота и продолжал создавать состояние. Он создал пространство для возможности, которую другие не видели.

В те годы множество ирландцев приезжало в США в поисках славы и состояния, и многие действительно их находили. Не отправившись на поиски своей славы и своего состояния, вы их не найдёте.

Готовы ли вы быть человеком, обладающим состоянием? Или готовы лишь быть человеком, который обязан тяжело трудиться ради денег?

Что вы сделали настолько важным в тяжёлом труде ради денег, что это удерживает вас несчастливым вместо обладающего состоянием? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запердельности.

Сегодня мы придерживаемся точки зрения, будто состоятельным людям просто повезло, словно о них позаботился один грандиозный счастливый случай. В действительности люди, готовые иметь состояние, обычно готовы быть и делать нечто большее, чем остальные.

Что вы смогли бы делать, имея состояние?

Желаете ли вы состояния? Что бы вы с ним сделали?

Прямо сейчас джекпот техасской лотереи составляет 450 миллионов долларов. Я сказал: «Четыреста пятьдесят миллионов! Что я мог бы с ними сделать?»

Большинство людей думает о выигрыше так: «Мне больше не придётся работать, делать то или это». Они смотрят лишь на то, чего больше не обязаны делать, вместо того чтобы увидеть, что смогли бы создать благодаря состоянию.

Что вы могли бы делать, имея состояние, чего сейчас не делаете? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчишки и запредельности.

Люди, создающие состояние, спрашивают: «Что я могу создать с помощью этого?» Их готовность быть не ограничена. Чтобы иметь состояние, вы должны быть готовы делать всё необходимое для его создания — как тот мастер, который был готов стать лучшим изготовителем сёдел, каким только мог. Я хотел бы найти одно из его сёдел. Было бы любопытно почувствовать энергию этого человека!

Никогда не ждите — всегда создавайте

Я разговаривал с женщиной, которая «ждала» прихода своего состояния. Она сказала:

— Последние два года я работала над государственным проектом, который создаст для меня состояние. Четыре месяца назад документы подписали, однако деньги я получу лишь после официального объявления, а его всё нет.

Я ответил:

— Позвоните им и скажите: «Благодарю за сотрудничество, однако вы не платите и не делаете объявление. Я перехожу к другим проектам и одновременно потребую исполнения вашего контракта».

Она сказала:

— Я уже звонила. Мне всё время отвечают: «Нужно дождаться объявления». Это объявление равняется для меня состоянию.

Я спросил:

— Зачем вы ставите жизнь на паузу вместо того, чтобы создавать? Никогда не ждите — всегда создавайте. Я никогда не жду, пока что-то или кто-то доведёт дело до результата. Я создаю, и вещи актуализируются. При необходимости начните следующий проект. Что ещё способно генерировать деньги? Вы ждёте чьего-то объявления? Возможно, они его сделают. Однако, просидев два года в ожидании, вы успеете проголодаться и умереть раньше, чем получите деньги.

Она всё равно повторяла:

— Однако этот проект равняется для меня состоянию...

Я сказал:

— Вы утверждаете: «Этот проект — источник моего состояния». Нет. Проект не источник вашего состояния. Источник своего состояния — вы!

Никогда не ждите. Продолжайте создавать. Нельзя возлагать всё состояние на единственную вещь. Состояние никогда не приходит лишь из одного источника. Оно приходит из Вселенной и из вашей готовности его создать.

Не складывайте все яйца в одну корзину. Не решайте, что состояние может прийти лишь из одного места. Оно возникает из того, что лично вы способны создать. Если вы способны создать один источник состояния, скольких других источников вы избегаете?

Скольких источников состояния вы избегаете, чтобы поддерживать нынешнюю ограниченную финансовую реальность? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Как гуманоид вы способны видеть состояние и слышать его лёгкий стук в дверь, однако сделали себя глухими.

Всё, что вы сделали, чтобы оглохнуть к тихому стуку состояния, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Выбирать вызов вместо лёгкого пути

Я много рассказывал об антиквариате, который приходит ко мне. У меня появляется возможность что-то купить, я смотрю и отвечаю: «Да», «Нет», «Да». Для меня это возможность заработать.

Когда я рассказываю об этом людям, они говорят: «Да, но...» Почему в вашем «да» присутствует «но»? Если вы не готовы держать открытыми все двери и выбирать доступные возможности, вы создаёте пространство невозможности иметь вместо пространства, где иметь можно.

Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Одна женщина сказала мне:

— В моей жизни был период, когда всё было довольно легко, а я выбрала вызов. Выбрала сложную работу и сложного мужа, с которым впоследствии развелась. Вызов, вызов, вызов. Мне легко увидеть неправильность этих выборов. Как использовать свою способность создавать вызовы, чтобы генерировать богатство?

Я ответил:

— Очевидно, вы предпочитаете вызов состоянию. Что создать легче: вызов или состояние? Вы считаете, что вызов заставляет работать усерднее. Однако это всего лишь тяжёлый труд ради денег, а не обладание состоянием. Для мастера сёдел самым лёгким было изготовить седло. Для него это проще простого.

Что вы сделали настолько ценным в тяжёлом труде ради денег, что он удерживает вас человеком без состояния? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Какой энергией, пространством и осознанностью вы можете быть, которые позволят вам на протяжении всей вечности выбирать самый лёгкий способ создавать состояние? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Легко ли было получить то, что в детстве казалось состоянием? Для ребёнка сто долларов — настоящее состояние.

Что вы делаете проще простого, однако отказываетесь использовать для создания состояния? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Одна знакомая сказала:

— Я обожаю печь печенье и хорошо это делаю. Однако я двадцать лет работала в сфере психического здоровья и депрессии, поэтому считаю выпечку менее значимой, чем помощь людям с психическим здоровьем.

Я ответил:

— Конечно, печенье никогда не меняет ничью Вселенную. Или всё-таки меняет?

Много лет назад, работая с недвижимостью в Санта-Барбаре, я знал чудесную женщину по имени Дебби. Для дней открытых дверей она пекла печенье и разные сладости. Десерты были настолько хороши, что другие агенты стали спрашивать:

— Ты можешь испечь печенье для моего показа? Я с радостью заплачу.

Через шесть месяцев она ушла из недвижимости и открыла Debbie's Delights. Сегодня это оптовая пекарня с годовым доходом свыше пятидесяти миллионов долларов. Идея, будто выпечка печенья «меньше» чего-то другого, может быть способом избежать состояния.

Я спросил женщину:

— Вы не готовы вкусить сладость жизни?

— Я бы чувствовала вину, если бы всё было настолько легко.

— Предлагаю покинуть порог бедности, на котором вы доказываете собственную гениальность способностью выживать в нищете! Я бросаю вам двойной вызов.

Я дважды вызываю вас жить с состоянием и пройти вызов обладания состоянием. Всё, что это подняло, умноженное на миллионы миллионов, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Состояние находит вас, когда вы готовы его иметь

Меня спросили:

— В чём разница между найти состояние и создать состояние?

Я ответил:

— Состояние не находят. Его создают. А затем оно находит вас, когда вы готовы его иметь.

Я готов иметь состояние. Некоторые считают, что для состояния им требуется оправдание. Когда вы готовы иметь состояние, вещи начинают находить вас. Пример — антиквариат, который я покупал почти даром, а впоследствии он оказывался чрезвычайно ценным. Я знаю человека, к которому недвижимость приходит так же, как ко мне антиквариат.

У вас есть знание и информация об антиквариате, недвижимости или чём-то другом — и эти вещи начинают вас находить.

Я изучаю антиквариат и спрашиваю предметы: «Ты стоишь больше, чем я за тебя заплачу?» Когда я начинал, у меня не было о них информации. Я просто видел красивую вещь. Вам нужно смотреть в направлении, отличном от направления остальных.

Недавно в Санта-Барбаре я увидел выставленную на продажу коллекцию китайских предметов. Она была очень красивой, и мне понравилась. Я спросил: «Ты стоишь больше, чем я за тебя плачу?» Ответ был «да», поэтому я купил коллекцию. Позднее выяснилось, что один предмет стоил столько же, сколько я заплатил за весь комплект.

Знал ли я это заранее? Нет. Выяснил ли? Да. Я готов обращаться к людям, которые знают больше меня, и узнавать то, что знают они.

Я также работал с недвижимостью и немного разбираюсь в ней. Я видел множество способов зарабатывать в этом бизнесе. Я создавал деньги и состояния для других, но не для себя.

Почему? В тот период я не был готов быть человеком, обладающим состоянием. Вы должны быть готовы просить состояние, иметь его и даже «обманывать» себя в его пользу, находя все причины, по которым оно вам необходимо.

Состояние — то, чего, по словам людей, они хотят, и одновременно то, что они поносят. Они его желают и испытывают его нехватку, однако не готовы сделать необходимое. Если для состояния требуется изготовить сто сёдел, изготовите ли вы их?

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Что я могу сделать сегодня, что немедленно начнёт создавать для меня состояние?

Стимулировать конкурентное преимущество своей реальности

Одна женщина спросила о партнёре. По её словам, он создавал состояние, однако не был готов признать его и узнать его ценность.

Я предложил вопрос: «Что я могу делать каждый день, чтобы стимулировать его конкурентное преимущество?»

Она сказала:

— Похоже, я и так это делала, не задавая вопроса. Иногда это выглядит недобро по отношению к нему — просто подстёгивает.

Я ответил:

— Некоторых людей необходимо подстёгивать, чтобы они создавали больше. Вы должны быть готовы это делать.

ВОПРОС ВТОРОЙ. Что я могу сделать сегодня, чтобы немедленно стимулировать конкурентное преимущество собственной реальности?

Вы стимулируете не бизнес, а себя. Единственный человек, которого вы можете превзойти, — вы сами. Я не могу победить другого, могу лишь превзойти себя, потому что только у меня есть все мои инструменты, всё, чем я обладаю, и знание того, в чём я пока не полностью уверен.

Всегда ли вы соглашаетесь на меньшее, чем чужое представление о богатстве, состоянии или деньгах? Так происходит, потому что вы ненавидите конкуренцию. Вы не позволяете себе иметь лучшее, стараясь избежать соревнования.

То, что вы ненавидите, вы и создаёте. Ненавидя конкуренцию, вы создаёте её, и она мешает вам получать всё изобилие, которое вы способны иметь.

Я буду иметь лучшее и требовать от людей становиться лучше благодаря их выборам. Я люблю, когда гости приходят в мой дом и говорят: «Ты вдохновил меня создать в своей жизни больше».

Выбирая лучшее, выбирая быть чрезмерными и иметь желаемое, вы вдохновляете окружающих поверить, что им тоже доступно то, что имеете вы. Одновременно будьте готовы к их желанию конкурировать с вами и иметь то же самое.

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Что я выбрал бы сегодня, если бы полностью доверял себе и был способен создать состояние?

Получать результаты созидания

Мы выбираем борьбу вместо доверия. Что такое доверие? Это: «Да, я могу это сделать».

Вы вновь и вновь выбираете борьбу, потому что решили, будто не доверяете себе. При доверии борьба была бы не нужна — кроме тех случаев, когда она вам нравится. Что вам нравится больше: доверие или борьба?

Однажды, когда я боролся в качестве агента по недвижимости и создавал состояния другим вместо себя, я тщательно рассмотрел ситуацию и был с собой предельно честен. Вам необходимо быть с собой предельно честными.

Я сказал:

— Это безумие. Я только что заработал клиенту 400 000 долларов благодаря сделке, а себе — 10 000. Почему? У него были деньги для закрытия сделки, поэтому он получил 400 000. У меня были способности, поэтому я получил 10 000. Это безумие. Как это изменить? Чем мне быть и что делать иначе, чтобы самому получить 400 000?

Предельная честность — знание того, что работает. Это способность видеть то, что есть, а не то, чем вы хотели бы это видеть. Большинство не готово смотреть на ситуацию с такой честностью. Вы говорите: «Я не могу, потому что не доверяю себе», — или что-нибудь подобное.

Посмотрите на свою жизнь. Я гарантирую: где-то вы создали другому человеку большие деньги благодаря своим знаниям, действиям или способу бытия. Делает ли это источником его? Или источник — вы?

Вы должны быть готовы быть источником созидания и получателем его результатов. Готовы ли вы получать состояние, которое приходит вместе с тем, что вы являетесь источником?

Везде, где вы решили, что не можете быть получателем результатов созидания, готовы ли вы уничтожить и рассоздать это? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Большинство людей не готово быть источником и получать результаты созданного. Вместо этого они соревнуются с собой или с другим, чтобы создать то, что в итоге получит кто-то ещё.

Другие люди вообще отказываются конкурировать и теряют интерес, как только возникает соревнование. Один мужчина спросил:

— Зачем мне стимулировать себя конкуренцией?

Я ответил:

— Потому что вы создаёте то, что ненавидите. Это пространство, где вы не можете получить, быть и достигать.

Это также часть предельной честности. Когда вы думаете: «Я это ненавижу» и честно это признаёте, можно спросить: «Как это способно принести мне пользу?»

То, что вы ненавидите, тоже является источником созидания

В моём детстве, в 1950-е годы, у мамы были цветные алюминиевые стаканы. Она считала их великолепными, потому что они не бились. Я считал их уродливыми и ненавидел.

Недавно я увидел, что такие стаканы продают по десять долларов за штуку, и подумал: «Зачем кому-то платить десять долларов за эти уродливые вещи?» Однако, встретив на гаражной распродаже шесть штук по двадцать пять центов, я куплю все и продам кому-то хотя бы по доллару. Я заработаю на них, потому что другие считают их красивыми, классными или ретро. То, что вы ненавидите, тоже может быть источником созидания.

Создавать вместе с кем-то

Люди спрашивают, как мы с Дэйном работаем вместе и как смогли сделать Access значительно больше. Вместе мы создаём больше, чем каждый по отдельности.

Собираясь создавать с человеком, выбирайте из двух вопросов: а) «Как я могу превзойти его?»; б) «Становимся ли мы вместе больше, чем по отдельности?» Вы должны быть готовы превзойти человека, а он — превзойти вас. Это конкурентное преимущество, благодаря которому вы постоянно перепрыгиваете друг друга и растёте.

Девяносто девять процентов людей не желает создавать с другими. Вы можете думать, что человек хочет создавать с вами, и предполагать, что он это делает. Однако так ли это?

Вы не спрашиваете: «Что этот человек действительно хочет создать?» и «Совпадает ли это с тем, что хочу создать я?» Наблюдайте, что люди реально готовы создавать.

Не создавайте из представлений о том, чего они хотят. Посмотрите, чего они в действительности хотят, и создавайте исходя из этого.

Не предполагайте, что человек хочет создавать из царства «мы»^[3] лишь потому, что так говорит. Я не верю ничему только на основании чужих слов.

Я ставлю под вопрос всё сказанное, потому что 99 процентов людей ежедневно лгут себе, а другим лгут большую часть времени. Вероятность, что из чьих-то уст прозвучит правда, невелика. Когда человек говорит, вполне возможно, что он лжёт.

Узнать, лжёт человек или говорит правду, можно по результату, который он создаёт. Поступки показывают разницу между словами и творением. Всегда обращайтесь внимание на действия, а не только на речь.

Нам всем пригодилась бы доля прямой честности, потому что существуют вещи, которых мы не видим.

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Где сегодня я не являюсь предельно честным с собой и лгу себе о состоянии?

ВОПРОС ПЯТЫЙ. Чем мне потребуется быть или что делать иначе, чтобы получать за создаваемое столько же, сколько получает другой, или больше?

Хотели бы вы создать состояние? Ответьте на все вопросы этой главы, а через одну-две недели вернитесь и ответьте снова, чтобы начать осознавать истинное для вас.

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ШЕСТАЯ

1. Что я могу сделать сегодня, что немедленно начнёт создавать для меня состояние?
2. Что я могу сделать сегодня, чтобы немедленно стимулировать конкурентное преимущество собственной реальности?
3. Что я выбрал бы сегодня, если бы полностью доверял себе и был способен создать состояние?
4. Где сегодня я не являюсь предельно честным с собой и лгу себе о состоянии?
5. Чем мне потребуется быть или что делать иначе, чтобы получать за создаваемое столько же, сколько получает другой, или больше?

ГЛАВА СЕДЬМАЯ

ВООДУШЕВЛЕНИЕ ЖИЗНЬЮ

Недавно мы с Дэйном беседовали с финансовым консультантом, которого наняли для работы с нами. В обращении с деньгами он очень здравомыслящий. Он сказал:

— Я знаю, что вам следует делать с налогами. Здесь всё понятно. Однако я не могу говорить из осознанности о том, что произойдёт с вашими будущими доходами.

Мы начали обсуждать это.

— Очень немногие люди воодушевлены возможностями своих будущих доходов, — сказал он. — Ваш энтузиазм по отношению к деньгам, которые вы способны создать, превосходит всё, что я когда-либо видел.

Для нас речь всегда о больших возможностях. Мы с Дэйном постоянно спрашиваем: «Что ещё? Что ещё?» Всегда ищите большие возможности.

Спросите себя: «Какое воодушевление мне требуется иметь в жизни, чтобы создать желаемую будущую денежную реальность?»

Радость созидания, радость выбора и радость возможности

Когда вы воодушевлены, вы ищете то, что работает, вместо того чтобы искать то, что вас остановит. Большинство поступает иначе. Люди ищут решение проблемы и спрашивают: «Что это исправит?»

Они думают, что смогут создавать, когда их перестанут останавливать. Однако им недостаёт воодушевления, возникающего из радости созидания, радости выбора и радости возможности. Радость, выбор и возможность создают воодушевление жизнью.

Вопрос «Что ещё?» является формой, структурой и значимостью, создающими возможность. Он открывает более широкую и вдохновляющую реальность, чем вопрос «Что решит эту проблему?»

Радость, выбор и возможность создают воодушевление — врождённое качество, необходимое, чтобы пригласить деньги на свою вечеринку.

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Какое воодушевление я могу иметь, чтобы создать для себя совершенно другую реальность?

Воодушевление не равно эмоциональному возбуждению

Воодушевление и эмоциональное возбуждение — разные вещи. Воодушевление означает наслаждаться моментом без проекций и ожиданий. Оно не состоит из представлений о том, как всё должно, будет или обязано завершиться. Воодушевление создаёт движение вперёд. Оно звучит: «Интересно, каким это окажется?»

Воодушевление не требует завершить что-либо. Это непрерывная вспышка и проживание возможности. Как говорит Дэйв: «Шар света рождается внутри и пропитывает вашу жизнь». Это качество гуманоида.

Сколько энергии вы использовали, чтобы подавлять врождённую способность гуманоида к воодушевлению? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, GOD и ROS, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Воодушевление — внутреннее положение. Многие ищут эмоционального возбуждения и называют его энтузиазмом: «Я так взволнован этим!» Эмоциональное возбуждение выводит вас наружу, прочь от внутреннего пространства. Оно рождается из проекций и ожиданий.

Вы проецируете и ожидаете, что нечто создаст определённый результат, вместо того чтобы видеть реальные возможности. Любая проекция или ожидание — любое «О, это будет так здорово!» — почти гарантирует, что всё пойдёт совсем иначе.

Эмоциональное возбуждение — проекция и ожидание того, что, как вам кажется, вы запрашивали. Оно превращает возможность в «удобный случай», а это не то, чего вы желаете. Удобный случай встанет перед дверью возможности и не даёт ей открыться дальше.

Избыточное возбуждение относительно проекций и ожиданий способно заставить вас врасплох, потому что любая проекция создаёт слепую зону.

Что ещё возможно?

Я рассматривал покупку ранчо в Техасе. У меня много лошадей в Калифорнии, и их содержание там обходится очень дорого. Мы с Дэйвом отправились смотреть недвижимость. Я сказал: «Можно купить незастроенную землю и создать там всё необходимое».

Мы стали смотреть пустые участки, и я заметил:

— Люди продают некрасивую голую землю. Они продают место, на котором сами не хотят жить, потому что решили, будто оно не имеет ценности.

Это похоже на владельцев лошадей, которые выбраковывают животных, избавляясь от тех, кого считают непригодными. Вы выбираете на основании отвержения. Так возможности не создаются.

Рассматривали ли вы когда-нибудь отвергнутое как источник созидания?

Везде, где вы отвергли отвержение как источник созидания, готовы ли вы уничтожить и рассоздать это? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Осматривая разные объекты, мы спрашивали: «Что ещё здесь возможно?» Вы способны взять нечто и превратить его во всё, что решите создать. Будьте готовы видеть доступное вам в каждый момент. Именно это рождает ощущение воодушевления.

Мы осмотрели один объект и сделали предложение. Я сказал:

— Ой! Мы должны огромную сумму налогов. Как я могу это купить?

Затем поговорил с человеком, который заметил:

— Перевозка лошадей в Техас может экономить вам от шести до восьми тысяч долларов ежемесячно. Расходы уменьшатся, доход и чистые активы увеличатся. Почему бы этого не сделать?

Я подумал:

— Я был занят тревогой о налогах и едва не проигнорировал возможность. Конфискует ли налоговая ранчо? Нет, они так не делают. Будут ли недовольны мной? Кого это волнует?

Кто знает, что создаст ваш выбор? Каждый выбор что-либо создаёт. Вопрос звучит: «Что возникнет в результате этого выбора?» — вместо «Мне нужно сделать это, потому что...»

Всякий раз, когда появляется «потому что», вы отказываетесь смотреть на возможность и застреваете в удобном случае.

Большинство из вас не воодушевлено тем, что собирается создать. Вы говорите: «Боже, интересно, это сработает? О боже, а вдруг не сработает?» В вашей жизни больше «О боже!», чем «Ух ты, как здорово! Что ещё возможно?»

Ключ к воодушевлению — отсутствие нужды. Когда вы не нуждаетесь, вы можете быть воодушевлены всем, что появляется в жизни и способно создать больше.

Когда вы нуждаетесь, деньги становятся решением, а не возможностью. При отсутствии нужды у вас есть выбор. При наличии нужды вы обязаны выбирать на основании того, удовлетворит ли нечто эту нужду.

Не нуждаться гораздо веселее, потому что тогда можно выбирать.

Быть вопросом создаёт воодушевление и возможность

Быть вопросом — часть того, что создаёт воодушевление. Вопрос открывает дверь всему, и через выборы вы начинаете узнавать возможное.

Когда вы являетесь вопросом, каждый выбор показывает, что он создаёт. Когда же вы считаете, что обязаны поступить правильно, выбор превращается в экзамен на правоту и неправоту. Тогда исчезают радость созидания, воодушевление и простор всего, что можно выбрать.

Ожидать единственного результата — ловушка смерти. Так вы убиваете то, что создаёт жизнь: воодушевление, радость созидания, возможность и выбор.

Всё, что вы решили иметь, чтобы избавиться от радости выбора, радости воодушевления, радости жизни и радости возможности; всё, что вы выбрали ради освобождения от них, готовы ли вы отменить, отозвать, аннулировать, вернуть, денонсировать, отречься, уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и заповедности.

ВОПРОС ВТОРОЙ. Где я купил представление, что моя жизнь должна быть несчастной вместо наполненной воодушевлением?

Посвятить себя себе

Один мужчина сказал, что застрял в неспособности посвятить себя себе:

— Я великолепно создаю отвлечения. Когда сажусь что-то делать, придумываю отвлечение или оправдание, чтобы не продолжать. Начинаю дела, но не завершаю.

Я ответил:

— На самом деле вы очень преданны. Вы посвятили себя созданию оправданий и незавершённости.

— Я хотел бы это изменить.

— Не сможете.

— Не смогу?

— Не станете.

— Я хотел бы.

— Прекрасно. И всё равно не станете.

— Стану.

— Правда? Уверены?

— Да.

— Поклянётесь на стопке Библий? На учении Будды?

Он смущённо рассмеялся:

— Настолько далеко я бы не зашёл.

«Чего бы это ни стоило»

Я сказал:

— Вы сильнее посвятили себя провалу, чем успеху. Вы преданнее своему торможению, чем движению. Чтобы изменить это, потребуйте от себя: «Чего бы это ни стоило, кого бы я ни потерял и что бы ни произошло, я это меняю. Достаточно. Это безумие».

Каждый раз, когда вы садитесь за дело и появляется оправдание, говорите: «Достаточно. Оправданий больше нет. Теперь я завершаю это», — и заставляйте себя действовать.

Чтобы это сработало, вам придётся выбрать заставить себя. Единственный человек в мире, способный вынудить вас делать нежелаемое, — вы.

Вы гораздо сильнее желаете не делать, чем делать. Разве не умно? Вы говорите: «Я это изменю», — и затем меняете.

Вы готовы посвятить себя почти чему угодно, кроме себя. Вы совсем не застряли — вы сами приклеили себя к месту. Вы категорически отказываетесь действовать. Вы отказник.

«Отказник» — слово, которым в бывшем Советском Союзе называли человека, которому отказывали в разрешении эмигрировать, особенно еврея, желавшего уехать в Израиль. В более широком смысле это человек, отказывающийся выполнять приказы или подчиняться системе из моральных убеждений.

Чем вы отказываетесь быть, хотя могли бы этим быть, и что, стань вы этим, изменило бы всю финансовую реальность? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Посмотрите на это. Лишь один человек способен удерживать и «приклеивать» вас — вы. Никто другой не обладает такой силой.

Почему сила остановки важнее для вас, чем сила созидания, получения и воодушевления? Вы изображаете застревание и отсутствие энтузиазма к собственной жизни, потому что не готовы изменить в ней всё.

Кого или что вы отказываетесь потерять, хотя эта потеря позволила бы вам иметь слишком много денег? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Что я сделал сегодня, чтобы стать отказником?

В жизни существует другая возможность

Вам необходимо понять: у жизни есть другая возможность.

Много лет назад, работая в обивочном бизнесе, я приехал к женщине, которая хотела переделать весь дом. Она сказала:

— Я заново оформляю дом. Мне девяносто два года, и, возможно, я не успею закончить, однако хочу прекрасно провести время, пока это делаю.

Я подумал: «Ух ты!» — и спросил, как проходят её дни.

— Я встаю в пять утра и час читаю. Затем два часа работаю в саду вместе с садовником. После этого немного медитирую, снова выхожу наружу и смотрю на всё вокруг. Я очень благодарна природе за всё, что она мне дала. Потом одеваюсь, забираю друзей — они уже слишком пожилые, чтобы водить машину, — и мы едем обедать.

Ей было девяносто два, и она возила друзей. Её воодушевление жизнью было необыкновенным!

Один человек сказал мне:

— Воодушевление у меня есть, однако оно капает из сломанного крана. Как превратить его в водопад?

Я ответил:

— Продолжайте спрашивать: «Какой энергией, пространством и осознанностью я могу быть, чтобы с полной лёгкостью добавить в свою жизнь больше потока?»

Большинство из вас скорее будет страдать от жизни, чем воодушевляться ею. Вам необходимо посвятить себя собственной жизни. Воодушевление появляется, когда вы ей преданы. Вы генерируете его своим выбором.

Невозможно иметь жизнь, которой вы не посвящены и которую не хотите проживать с энтузиазмом.

Один участник продвинутого класса сказал:

— Я наблюдал, как ты используешь в свою пользу всё происходящее, даже неприятное. Мне потребовалось увидеть это у тебя, прежде чем я начал делать так сам. Удивительно, что появляется, когда не судишь свои выборы и позволяешь им вносить вклад, даже если в моменте всё прошло не очень хорошо.

Я ответил:

— Почему вы решили, что оно прошло не очень хорошо? Возможно, результат больше ваших представлений. Каждый раз, когда мне кажется, будто что-то не работает, я с удивлением обнаруживаю, что именно работает.

Всё возможно, пока вы не определили происходящее проблемой. В момент определения проблемы вы устраняете возможность.

Когда происходит что-то странное, когда вас обманули или вы обнаружили огромный неожиданный долг, как вы с этим обращаетесь? Всё остаётся возможным, пока вы не делаете это проблемой.

Что вы создаёте: потерю финансов, денег, жизни — или всё сразу и ещё больше?

Что вы сделали настолько жизненно важным, ценным и реальным в неизбежности финансовых потерь через смерть, что продолжаете искать причины и оправдания создавать бедность? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОВ и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Ищите бесконечную возможность

Я живу в Техасе, где люди владеют нефтяными скважинами. Однажды я слушал разговор владельцев и подумал: «Где моя нефтяная скважина, способная принести миллионы?» Затем осознал: «Если я хочу скважину, мне хотя бы нужно владеть землёй, на которой можно искать нефть. А земли у меня нет».

Это было довольно забавно. Я вёл себя как люди, спрашивающие: «Где все мои деньги? Я хочу выиграть в лотерею». Чтобы выиграть в лотерею, стоит хотя бы рассмотреть возможность купить билет!

Когда вы хотите денег, признайте: «Я хорошо создаю, однако пока недостаточно». Затем спросите: «Каково это было бы — создавать слишком много? Что здесь действительно истинно? Чего я на самом деле хочу? Что я действительно создаю? Какой элемент сделает всё лучше для меня?»

Вопрос не звучит: «Как сделать правильно?» или «Почему у меня мало денег?» И дело не в решении, которое вы уже видите. Когда вы назначаете лотерею единственным решением нехватки, желаемое не придёт, потому что вы определили лишь один путь.

Прекрасная сторона воодушевления состоит в наличии множества путей. Каждый создаёт другое ощущение лёгкости и другой набор возможностей. Один путь больше не воспринимается единственным ответом.

Большинство ищет ответ, а не бесконечную возможность. Начните искать бесконечную возможность! Чем больше в вас счастья, радости, творчества и воодушевления тем, что может произойти, тем яснее проявляются пути к успеху и желаемым деньгам.

Мои друзья искали недвижимость в Австралии. Они сделали предложение, владелец согласился, а затем передумал.

— О нет! Что теперь делать?

— Ищите другой объект. Что, это единственная недвижимость в мире?

— Однако этот вариант был великолепен!

— Что, если вы найдёте нечто ещё большее?

Вселенная поддерживает вас и желает создавать для вас больше, когда у вас есть воодушевление, готовность и способность создавать; когда вы готовы смотреть, что ещё можно добавить в жизнь и как создать больше. Начинайте смотреть из созидания, а не из решения проблемы.

Недавно женщина прислала мне десять вопросов о том, как выбраться из своей проблемы. Каждый вопрос был о том или ином ограничении, о том, чего у неё нет, а не о том, что у неё есть. Большинство ищет выход из проблем вместо созидания за их пределами.

Смотрите ли вы на то, что уже имеете? Благодарны ли этому?

Я наполнил дом антиквариатом, чтобы ходить по нему и благодарить за красоту в своей жизни. Каждый день я захожу и говорю: «Ух ты! Как мне так повезло иметь всё это? Жить так? Иметь жизнь, в которой мне доступно быть, иметь и делать это?»

Утром я просыпаюсь со словами: «Я так благодарен. Как мне повезло? Какого чёрта мне настолько повезло иметь эту жизнь? Что я сделал?»

Я не выполнил все предписания, которые, по словам людей, гарантируют лучшее. Долгое время наркотики, секс и рок-н-ролл были моим образом жизни. Однако во мне всегда было воодушевление жить.

У вас должно быть воодушевление жизнью.

Какую часть своего воодушевления жизнью вы подавляете, чтобы никогда не жить из его полной силы? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Пожалуйста, задавайте следующие вопросы снова и снова. И выбирайте жить из радости созидания, радости выбора и радости возможности.

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА СЕДЬМАЯ

1. Какое воодушевление я могу иметь, чтобы создать для себя совершенно другую реальность?
2. Где я купил представление, что моя жизнь должна быть несчастной вместо наполненной воодушевлением?
3. Что я сделал сегодня, чтобы стать отказником?

ГЛАВА ВОСЬМАЯ

ДЕНЬГИ — ЭТО ЛЕГКО

Вот первый вопрос. Пожалуйста, запишите свои ответы.

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Если бы в моей жизни было всё, чего я желаю, чем мне потребовалось бы быть?

Что вы сделали настолько жизненно важным, ценным и реальным в неизбежности быть тем, кем требуется быть для получения желаемого, что отказываетесь этим быть и тем самым не получаете желаемого? Видите, насколько это нелепо? Понимаете, что работаете против себя? Почему вы стали собственным злейшим врагом?

Вы боретесь со всем, чего, по вашим словам, желаете и хотите. Хороший выбор? Плохой выбор? Потрясающая глупость? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запределности.

ВОПРОС ВТОРОЙ. Где и когда я решил, что только я достаточно умён, чтобы не позволить себе получить всё, чего действительно желаю?

Где и когда вы решили, что лишь вы достаточно умны и для того, чтобы получить всё желаемое, и для того, чтобы помешать себе это получить? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запределности.

Выдвиньте требование

В какой-то момент требуется заявить:

— Я понятия не имею, что, чёрт возьми, делаю. Очевидно, я не получаю того, чего действительно желаю. Что бы ни потребовалось изменить, я это меняю.

Именно такое требование вам необходимо предъявить.

Признайте также, что вы уже создали в своей жизни людей, умеющих делать множество вещей и способных помочь в том, что вы желаете создать.

Сегодня я разговаривал с подругой. Она обнаружила, что её отец позволил стаду из девятистот пятидесяти голов скота совершенно одичать, поскольку не был готов настоять, чтобы ковбои вышли и сделали свою работу.

— Я не представляю, как мы соберём этих коров, — сказала она.

Я позвонил парню, с которым познакомился на классе «Осознанная лошадь, осознанный всадник», и спросил:

— Ты знаешь кого-нибудь, кто сможет собрать это стадо?

Через пять минут он перезвонил:

— У меня есть люди, готовые взяться за дело.

Что-что? Вот как это работает. Когда вы готовы задавать вопросы: «Что потребуется, чтобы это создать?» и «Что требуется для создания другой возможности?» — Вселенная сделает всё возможное, чтобы вас поддержать, при условии, что вы не отказываетесь быть этим и иметь это.

В мире существуют возможности, которые видят немногие. Кто способен их увидеть? Каждый, кто выбирает смотреть. Однако вы выбираете не смотреть. Почему? Я стараюсь пробудить вас выбирать. Вам доступно огромное количество всего, а вы ведёте себя так, словно выбора нет.

Affluence или effluence?

Осознаёте ли вы, что не выбираете богатство? Возможно, вы перепутали и неверно применили английские слова *affluence* и *effluence*. *Effluence* означает истечение наружу — например, при диарее. *Affluence* означает приток, изобилие и богатство.

Один человек посмотрел эти слова в словаре 1828 года и сказал:

— *Effluence* — поток, идущий наружу или вперёд. *Affluence* — поток, направляющийся к вам, изобилие богатства.

Мне нравится это различие: одно утекает наружу, другое притекает к вам.

Каково это было бы — признать, что богатство является состоянием получения, которое вы до сих пор отвергали?

Всё, что не позволяет вам иметь такой уровень получения, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Возможно, вы уже достаточно изменились, чтобы признать истинность этого, однако по-прежнему отказываетесь менять денежную ситуацию в своей жизни. Вы способны отказаться от этого отказа, хотя, вероятно, пока не собираетесь.

Вы считаете бедность гораздо более весёлой, чем богатство.

Где и когда вы решили, что лишь вы достаточно умны, чтобы не позволить себе получить всё желаемое? Всё, чем это является, умноженное на миллиард,

готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Что вы сделали настолько жизненно важным, ценным и реальным в бедности, что это мешает выбрать создающее богатство? Многие путают богатство с утечкой — словно речь идёт о чём-то, что вытекает из вас. Богатство связано с созданием денег и с готовностью их получать.

Вот зачем я прошу вас смотреть слова в словаре. Когда вы исследуете слова, вы начинаете видеть их действительное значение и получаете возможность выбрать другую реальность. Пока вы не интересуетесь значением слов, у вас нет полной осознанности о доступном.

Можете ли вы признать, что один из способов отвергать роскошь, изобилие и слишком большое количество денег — не изучать то, что вы говорите и думаете? Всё, что вы сделали, чтобы не иметь полной осознанности относительно собственных слов и мыслей, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Какой энергией, пространством и осознанностью вы пользуетесь, чтобы избегать знаний и образования, способных дать вам выбираемое богатство? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Изучайте то, что говорите и думаете

Одна женщина сказала:

— Я только что посмотрела значение слова «получать», поскольку с получением у меня всегда были трудности. Первое значение: «быть одарённым, представленным или оплаченным». Второе: «подвергнуться чему-либо, испытать или пережить что-либо». Я поняла, что выбрала второе значение.

Именно так поступили многие из вас. Вы выбрали те значения слов, которые оправдывают создаваемые ограничения.

Всё, что вы сделали, чтобы не учиться иметь и быть большим, и всё, чему научились ради ещё более сильного ограничения себя, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Что вы сделали настолько жизненно важным, ценным и реальным в бедности, что это мешает выбрать создающее богатство? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Что вы действительно желаете создать в своей жизни? Вы желаете генерировать больше денег, чем когда-либо считали возможным? Или уже решили, что не способны их иметь?

Вы полностью погрузили себя в уныние из-за всего, чего, по вашему решению, иметь не можете, раз сейчас этого у вас нет?

Готовы ли вы уничтожить и рассоздать всё это? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Какого воодушевления я избегаю, чтобы гарантировать себе отсутствие финансового успеха?

Требование позволяет выбрать воодушевление

Между эмоциональным возбуждением и состоянием воодушевления есть разница. Когда вы искусственно возбуждены, вы ждёте себе. Когда вы являетесь воодушевлением, у вас нет фиксированной точки зрения — вы просто великолепно проводите время.

Будучи воодушевлением, вы продолжаете действовать независимо от происходящего. Вы не останавливаете свою жизнь и себя. Вы ищете более широкие возможности. Каково это было бы — всегда искать более широкие возможности?

Требование позволяет выбрать воодушевление. Вам требуется потребовать от себя:

— Я создам жизнь, более прекрасную, чем та, которую кто-либо ещё готов иметь.

Я готов создавать то, чего никто другой не готов иметь, и мне безразлично, что именно я получу. Я наслаждаюсь всем, что приходит.

Меня воодушевляет то, что моя способность воспринимать, знать, быть и получать шире, чем готовность других людей воспринимать, знать, быть или получать. Почему это истинно? Потому что именно это создаёт возможности, радость и всё остальное.

Вы благодарны тому, что имеете, и тому, что происходит.

Благодарность и воодушевление идут рука об руку. Они подобны инь и ян возможности. Создайте требование и спросите себя:

— Что я действительно желаю создать и каким образом могу это сделать?

Просто выберите

Одна участница класса сказала:

— Иногда я спрашиваю: «Что мне хотелось бы создать?» — и не обязательно знаю, как это создать.

Я ответил:

— «Как мне это создать?» не открывает дверь возможности. Спросите: «Что мне требуется выбрать здесь, чтобы это создать?»

— Я спрашиваю, однако ответа нет.

— Потому что готового ответа о выборе не существует. Есть возможность выбора. Поэтому выбирайте.

— О! Именно это ты говорил на днях: «Просто выберите». Теперь я поняла!

Если я этим не наслаждаюсь, какого чёрта я здесь делаю?

Другой участник спросил:

— Гэри, у тебя всегда было такое воодушевление?

— Да. Я всегда был воодушевлён жизнью, поскольку думал: «Если я этим не наслаждаюсь и не воодушевлён, какого чёрта я здесь делаю?»

Она сказала:

— Когда я вернулась с семидневного мероприятия в Южной Африке, во мне было такое воодушевление. Сейчас оно снова здесь, однако на какое-то время полностью исчезло. Что это было?

— Оно не исчезало. Просто никто рядом не мог его получить. У вас есть представление, что, когда другой человек не способен что-то получить, вы должны перестать это иметь. У меня такой точки зрения нет. Я воодушевлён независимо от того, нравится это кому-то или нет.

— Да! Я подстраивалась под эту реальность. В ней словно нет радости.

— У большинства людей радости действительно мало.

Многие не готовы иметь воодушевление и творчество, которые позволили бы им по-настоящему жить, поскольку тогда они вышли бы за пределы всех знакомых людей.

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Кого или что я не готов превзойти, хотя, выйди я за эти пределы, для меня создалась бы совершенно другая финансовая реальность?

Не отказывайтесь от своей реальности

Однажды, когда я был моложе, мама приехала ко мне в Санта-Барбару.

— Я приглашаю тебя на ужин, дорогой. Куда ты хочешь пойти?

— Как насчёт ресторана Ranch House в Охае?

— Звучит хорошо.

Мы поехали туда, и ужин на троих стоил сто двадцать долларов. Она заплатила, а затем спросила:

— Зачем вообще ходить в такой ресторан?

В Ranch House подавали лучшую еду, какую только можно представить, однако счёт в сто двадцать долларов за троих показался ей ужасным. Я посмотрел на это и понял: «У нас с мамой разные реальности».

Я не объявил её неправой и не сделал неправым себя. Я просто признал, что наши реальности различаются.

Я понял, что больше не стану ставить её в подобную ситуацию, и действительно не стал. Позже, когда у меня появились деньги и мама с отчимом приехали в гости, я отвёл их в очень хороший ресторан и заплатил. На этот раз ужаснулся отчим: ресторан был изысканным, а он хотел гамбургер.

Персоналу пришлось приложить дополнительные усилия, чтобы найти для него гамбургер. Его точка зрения звучала так: «Зачем платить столько денег за такой плохой гамбургер?» В тот момент я окончательно понял, что наши реальности никогда не совпадут.

Отчим хотел перейти через улицу в заведение с безлимитным буфетом за 7,99 доллара. Это не моя реальность. Я не собирался отказываться от собственной реальности, однако с удовольствием отвёл его туда и выпил, пока он ел.

Отказывался ли я когда-нибудь от своей реальности ради других? Да, в браках.

Всё время, пока был женат, я пытался отказаться от собственной реальности, чтобы сделать жён счастливыми. Возможно ли сделать счастливым другого человека? Нет.

ВОПРОС ПЯТЫЙ. От какой части собственной реальности я отказался, пытаясь сделать других счастливыми, и так и не достиг этого?

Когда вы отказываетесь от своей реальности, вы устраняете собственные выборы.

На одном классе женщина сказала:

— Я хотела бы иметь неограниченные выборы.

— Не сможете. Я вам не позволю.

Она рассмеялась:

— Продолжай говорить мне это.

Она знала, что моё заявление «Вы не сможете этого иметь» было именно тем, что побудит её потребовать неограниченных выборов.

Я сказал:

— Заметьте: когда я произнёс «Вы не сможете этого иметь», у вас в голове прозвучало: «Больше никто никогда меня не сдержит!» Вот решение, которое вам требуется принять.

ВОПРОС ШЕСТОЙ. Какое решение мне требуется принять сегодня, чтобы немедленно создать свою финансовую реальность?

Какое решение вам требуется принять, учитывая вашу склонность выбирать решения, которые сдерживают, вместо решений,двигающих к созиданию? Смысл вопроса — помочь вам выйти за пределы нелепых решений, принятых прежде. Вы скорее выберете решение, превращающее вас в жалкую развалину, чем решение, раскрывающее безграничное существо с безграничными способностями.

Одна художница сказала:

— Когда я создаю рисунок или картину, я нахожусь в моменте. Когда создаю жизнь, принимаю всевозможные решения и делаю выводы.

Я ответил:

— Создавая картину, вам требуется оставаться в моменте, иначе она не воплотится во что-то ценное. С жизнью работает тот же принцип.

Деньги повсюду

В первом практикуме «Как стать деньгами» есть вопрос: «Когда вы видите деньги, идущие к вам, с какой стороны они приходят?»

Одни видят деньги, приходящие сзади, другие — слева, справа или сверху. Требуется допустить точку зрения, что деньги находятся повсюду и являются всем. Спросите: «Как деньги будут работать на меня?»

Вы постоянно ищите, как можете создавать деньги. Почти не смотрите на то, что деньги способны создавать для вас. Как выглядело бы, если бы деньги работали на вас? Каково это было бы, если бы каждый потраченный доллар возвращался в десятикратном размере? Если бы всякий раз, когда вы тратите деньги, с вами происходило нечто великолепное?

ВОПРОС СЕДЬМОЙ. Как деньги будут работать на меня?

Одна моя подруга потратила много денег, очищая участок от сорняков и мусора.

— Энергия земли теперь потрясающая, — сказала она.

Я спросил:

— Когда покупаешь красивое платье, чувствуешь себя лучше, надевая его?

— Полностью.

— Тогда перед расходом денег спрашивай: «Как я себя с этим чувствую? Это расширяет мою жизнь или сжимает её?»

Как вы создаёте с помощью денег? Каким образом деньги будут работать на вас?

Пусть деньги работают на вас. Сейчас вы придерживаетесь мнения, что всегда обязаны работать ради денег. Слишком многие живут под песенку гномов: «Я должен, должен — на работу пошёл».

Здесь речь шире, чем инвестиции и доход от вложений. Инвестирование часто основано на точке зрения, что у вас есть лишь определённая сумма и вложение обязано принести достаточно, чтобы оправдать себя. В этом много суждений. Когда деньги работают на вас, пространство совершенно другое.

Вопрос звучит так: «Как эти деньги будут работать на меня?» Вот вопрос. «Каким образом они будут работать на меня?»

Деньги — это легко

Вы не желаете знать, насколько деньги могут быть лёгкими. Представьте, что деньги действительно настолько легки: чем тогда заниматься? Пришлось бы отказаться от тяжёлой жизни.

Я хочу, чтобы вы могли потребовать желаемое и были готовы его иметь. Всегда ли оно возникает мгновенно? Нет. Оно появится. Как именно? Я не знаю. Когда? Я не знаю. Будьте готовы увидеть его из другого пространства.

Недавно подруга впервые пришла на аукцион. Она сказала, что одно присутствие там вызвало в ней пузырящуюся радость. Разглядывая прекрасные вещи, выставленные на продажу, она поняла, насколько редко выбирала для себя мебель и предметы, дающие телу лёгкость и расширение.

— Я увидела зеркало, и всё моё тело произнесло: «А-а-ах». Его продали за пять тысяч долларов. Я слышала, как ты говорил об антиквариате, и решила разобраться. Оказалось, это так называемое простеночное зеркало примерно 1760 года. Похожее продали на Christie's за пятьдесят пять тысяч долларов.

Я спросил:

— Получается, твоё тело что-то знало, когда ты посмотрела на зеркало?

— Да. Что происходит, когда мгновенно отказываешься от собственного знания?

— Мне очень жаль. Если бы ты постоянно знала то, что знаешь, и могла настолько легко создавать деньги, твоя жизнь стала бы чересчур лёгкой. А лёгкую жизнь тебе, конечно, иметь нельзя.

— С этим покончено! Я заметила: стоит появиться свободному времени, вместо получения самого времени, красоты созидания и радости включается автоматическая реакция — я начинаю тревожиться о деньгах, вместо того чтобы просто быть и получать жизнь.

— Всё потому, что зарабатывать деньги для тебя важнее, чем получать их. Не лучшая идея, правда?

Изучайте то, что любите

Разбирайтесь в том, что способно приносить вам деньги. Что вас интересует? Что вы любите? От чего поёт сердце? Я люблю антиквариат и рассматриваю его везде, куда приезжаю.

Увидев нечто исключительно красивое, я спрашиваю: «Сколько это стоит?» Когда цена мне недоступна, я просто не покупаю. В следующий раз, увидев столь же прекрасную вещь по доступной цене, я её приобретаю.

Я также смотрю на то, чего не замечают другие. Деньги приходят к тем, кто видит невидимое для окружающих, то, на что они не хотят смотреть или о чём имеют фиксированные точки зрения.

Однажды на гаражной распродаже пожилая женщина продавала браслет из четырнадцатикаратного золота. На нём стояла цена «1500». Я подумал: «Интересно, сколько она действительно просит: 150 или 1500 долларов?» Два торговца антиквариатом ушли с распродажи прямо передо мной, совершенно им не заинтересовавшись.

Я спросил хозяйку:

— Сколько стоит браслет?

— Пятнадцать долларов. И это четырнадцатикаратное золото.

Я купил его. В тот же день зашёл в магазин, где покупают золотые и серебряные изделия, и продал браслет за четыреста пятьдесят долларов.

Все говорили:

— Как ты мог воспользоваться этой старушкой?

— Легко. Я заплатил ровно столько, сколько она попросила.

ВОПРОС ВОСЬМОЙ. Чем бы я в итоге стал, будь я полностью готов получать?

Вы просите больше денег, и Вселенная отвечает: «Хорошо, вот ещё деньги», — показывая зеркало за пять тысяч или браслет за пятнадцать. А вы говорите: «Нет».

Почему? Почему бы не спросить: «Что требуется, чтобы это создать?» Вам не нужно покупать всё встречающееся. Изучите предмет и узнайте его стоимость. В следующий раз, когда увидите нечто действительно ценное, вы сможете сказать: «Всё во мне подсказывает, что это стоит больших денег. Как я могу это купить?» — и купить.

В Соединённых Штатах есть аукционная площадка, куда я иногда заглядываю. Я не посещал её много месяцев, а недавно по какой-то причине зашёл. Я купил множество отдельных камней, за которые практически ничего не заплатил и которые, похоже, никому не были нужны.

Расстроило ли меня это? Нет. Я предложил сумму, которую хотел предложить, и сказал: «Если я на них “потеряю”, мне всё равно, поскольку я не считаю это потерей. Я воспринимаю покупку как открытие двери в другую возможность».

Что было бы доступно, не имея я фиксированной точки зрения?

Вот следующий вопрос.

ВОПРОС ДЕВЯТЫЙ. Что стало бы доступно, если бы у меня не было фиксированных точек зрения?

Вы могли бы иметь всё, освободившись от фиксированных точек зрения. Однако вы скорее сохраните их, поскольку ими доказываете, что являетесь собой.

Что вы сделали настолько жизненно важным, реальным и ценным в своих точках зрения, что неизбежно выбираете их вместо того, что, будучи вами, создало бы деньги и возможности в вашей жизни? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и заплывающие.

Что вы сделали настолько жизненно важным, ценным и реальным в неизбежности оказаться бедняком на улице, что отказываетесь создавать то, что позволило бы стать миллионером на вершине горы? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и заплывающие.

Помните: деньги — это легко. Возвращайтесь к этим вопросам снова и снова, чтобы осознавать свои ограничения относительно денег и переставать принимать их за истину.

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ВОСЬМАЯ

1. Если бы в моей жизни было всё, чего я желаю, чем мне потребовалось бы быть?
2. Где и когда я решил, что только я достаточно умён, чтобы не позволить себе получить всё, чего действительно желаю?
3. Какого воодушевления я избегаю, чтобы гарантировать себе отсутствие финансового успеха?
4. Кого или что я не готов превзойти, хотя, выйди я за эти пределы, для меня создалась бы совершенно другая финансовая реальность?
5. От какой части собственной реальности я отказался, пытаясь сделать других счастливыми, и так и не достиг этого?
6. Какое решение мне требуется принять сегодня, чтобы немедленно создать свою финансовую реальность?
7. Как деньги будут работать на меня?
8. Чем бы я в итоге стал, будь я полностью готов получать?
9. Что стало бы доступно, если бы у меня не было фиксированных точек зрения?

ГЛАВА ДЕВЯТАЯ

БУДУЩЕЕ ЗА ПРЕДЕЛАМИ ВСЕГО, ЧТО ВЫ КОГДА-ЛИБО ВИДЕЛИ

ВОПРОС ПЕРВЫЙ. Что я определил как последний выход, когда у меня заканчиваются деньги?

Возможно, вы решили, что в крайнем случае останетесь без дома, переедете к матери или вступите в брак.

Всё, что вы определили как последний выход, становится тем, к чему вы устремляетесь, когда перестаете искать созидание.

Создавая свой последний выход, вы не создаёте собственную жизнь.

К какому выводу вы пришли о том, что является вашим последним выходом при отсутствии денег, и что этот вывод позволяет вам создавать как последний выход? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Когда мы не ищем созидание, нам остаётся искать крайний вариант. Всё, что вы сделали, чтобы не искать созидание, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Какой бы последний выход ни пришёл вам в голову, спросите:

— Действительно ли это мой единственный крайний вариант? Или мне доступно нечто, чего я даже не рассматривал?

Вот следующий вопрос.

ВОПРОС ВТОРОЙ. Если это мой последний выход, чего я никогда не рассматривал?

Когда вы готовы рассматривать любую вещь как возможность, вы выходите из «У меня нет выбора» и переходите к «Какие выборы у меня есть?»

Можно также спросить: «Если я выберу иначе, чем мне потребуется быть или что сделать, чтобы это создать?»

ВОПРОС ТРЕТИЙ. Если я выберу иначе, чем мне потребуется

быть или что сделать, чтобы это создать?

Другая возможность существует всегда. У вас всегда есть выбор.

Каждый выбор что-либо создаёт. Даже «не выбирать» — выбор, создающий определённый результат.

Сколько выборов вы не сделали в своей жизни и тем самым ограничили доступные деньги? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Что действительно возможно из того, чего вы пока не рассматривали? Что, если выбрать иначе? Чем потребуется быть или что сделать для создания этого? Всё, что не позволяет этому проявиться, умноженное на миллион, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Возможности возникают даже тогда, когда вы не выбираете другой вариант. Отказавшись от другого выбора, вы возвращаетесь к последнему выходу и говорите: «Если всё остальное провалится, мне придётся выбрать...» Что именно?

Какой выбор вы сделали, решив, что выбора у вас нет? Всё, чем это является, умноженное на миллион, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Если всё остальное провалится, что вам придётся выбрать? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Одна женщина спросила меня о человеке, которому проводила фасилитацию: — У него заметная, статусная работа, приносящая много денег. Он уже почти готов прыгнуть с обрыва и понимает, что на него влияет собственная точка зрения о деньгах.

Действительно ли на него влияет точка зрения о деньгах? Посмотрите на свои действия и спросите: «Что это? Что я могу с этим сделать? Что я желаю выбрать здесь? Что действительно сработало бы для меня, выбери я это?» Сначала признайте существующее, затем задайте вопрос: «Какие возможные выборы здесь доступны?»

Что вы сделали настолько ценным, жизненно важным, реальным и обоснованным в деньгах, что создали неизбежность никогда не иметь их в неограниченном количестве? Всё, чем это является, умноженное на миллиард,

готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Создавайте своё будущее

Люди часто приходят ко мне поговорить о произошедшем в прошлом. Я спрашиваю:

— Зачем вы делаете это реальным? Почему смотрите в прошлое вместо создания будущего? Препятствие находится в вас, а не в вашем прошлом. Прошлое не создало ваши сегодняшние действия — их создали вы. Вы используете прошлое как оправдание. Само прошлое больше не является действующей реальностью. Выбор придаёт ему больше значимости, чем вашему будущему.

Чем вам потребуется быть, что делать, иметь, создавать и генерировать как будущее, чтобы аннулировать и устранить любую значимость прошлого на всю вечность? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, POD и ROC, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Вы продолжаете смотреть на прошлое, словно оно и есть настоящее. Прошлое — уже не настоящее. Оно осталось в прошлом.

Что вы желаете создать? Ещё больше прошлого? Меньше прошлого? Или будущее за пределами всего, что когда-либо видели?

Чем вам потребуется быть, что делать, иметь, создавать и генерировать как будущее, чтобы аннулировать и устранить значимость прошлого на всю вечность? Если вы видите, что выбор создаёт, какого чёрта вы не создаёте?

Какой выбор вам требуется сделать прямо сейчас, чтобы создать другую финансовую реальность?

Я разговаривал с подругой, и она сказала:

— Нам нужно заплатить большую сумму налогов, которую мы не планировали. Одновременно мы рассматриваем покупку инвестиционной недвижимости. Одна часть меня предлагает: «Сначала доведём всё до процветания, заплатим налоги, завершим дела, а затем вложимся в недвижимость». Другая говорит: «Просто создадим и выберем всё сразу». Я не хочу попасть в финансовую неразбериху и не уверена, какие решения принимать.

Я ответил:

— Давайте посмотрим немного иначе. Как вы знаете, я рассматриваю покупку ранчо, чтобы перевезти лошадей в Техас: их содержание в Калифорнии обходится очень дорого. Купив ранчо здесь, я, вероятно, существенно уменьшу денежный отток.

— Этот выбор очевиден. Я бы выбрала ранчо. Покупкой вы создаёте будущее, которое через пять, десять, пятнадцать или двадцать лет станет намного масштабнее. И я знаю, что вы сможете создать больше.

— Именно. Несколько лет назад, когда штат Калифорния забрал все мои наличные в счёт налогов, я поехал в Bonhams и потратил тридцать одну тысячу долларов на украшения для Antique Guild. Вы и все присутствующие спрашивали: «Как ты можешь это делать при таком налоговом долге?»

Я ответил:

— Эй, я всего лишь должен налоги. Я не умер. Я создаю своё будущее.

Вам требуется создавать будущее. Можно посмотреть на налоговый счёт и сказать: «Хорошо, я должен всю эту сумму. Что теперь? Вот способы заплатить: продать всё имущество и закрыть долг. Это создаст мою жизнь или разрушит её? Разрушит». Можно задать другой вопрос: «Если я выбираю создавать свою жизнь, какой она будет? Что возникнет, если я сделаю это?»

Подруга продолжила:

— Недвижимость, которую мы хотим купить, выставят на аукцион в следующем месяце. Вероятно, она обойдётся в пятьсот тысяч долларов. Мы думаем снести дом на участке и построить три новых. Общая сумма, скорее всего, составит около 1,1 миллиона. Мы всё смеёмся, что инвестиция у нас совсем не маленькая. Мы идём по-крупному. Зачем нам мельчить?

— К сожалению, вы слишком долго пользуетесь Access.

Она рассмеялась:

— Иногда эта реальность начинает тянуть назад и говорить: «Эй, тебе нужно заплатить больше ста тысяч долларов налогов. Пора урезать расходы». Это не мой мир и не моя реальность. Я никогда не сокращаюсь. Я создаю больше.

Я сказал:

— Смотрите на то, что создаёт воодушевление в вашей жизни. Оплата государству? Или создание чего-то для себя? Когда вы делаете шаг немного дальше зоны комфорта и спрашиваете: «Как это сработает?» — рассмотрите худший сценарий. Можете ли вы сдавать свой дом дороже, чем платите за него, а сами арендовать другой дешевле? Разницу можно направить на налоги. У вас есть варианты.

Мы часто покупаем идею об отсутствии выбора, вместо того чтобы смотреть на реальные возможности. У вас есть разные источники денег.

Создавайте выборы в жизни, и это создаст больше. Я всегда стремлюсь действовать из того, что создаст в моей жизни больше. Не функционируйте из крайнего варианта: «Я обязан заплатить все налоги и умереть». Посмотрите, что приносит воодушевление. Оплата государству? Или создание чего-то для

себя? Что вы желаете создать в своей жизни? Что действительно имеет для вас значение?

Выбранная точка зрения определяет создаваемое и получаемое

В какой-то момент я подумал раздать всех своих лошадей: это уменьшило бы мои ежемесячные расходы больше чем на двадцать тысяч долларов.

Стоило ли просто их отдать? Нет. Я привёз эту породу в Соединённые Штаты ради долгосрочной реальности — нашего центра в Коста-Рике, который должен начать работать примерно через два года. Там будут ездить на этих лошадях люди из Коста-Рики, Соединённых Штатов, Европы и других частей мира. Они захотят приобрести такую лошадь. Почему?

Потому что это великолепные, невероятные лошади. Однажды сев на такую, вы спросите: «Где мне найти такую же?» И окажется, что у меня есть место, где мы их разводим.

Я планирую на долгий срок, а не на короткий.

Многие компании закрываются в первые два года, и одна из основных причин — недостаток денег для работы. При запуске бизнеса нужны ресурсы. Всегда ли это обязательное условие? Не во всех случаях. При этом едва ли разумно ожидать огромной прибыли в первый или второй год. На третий год можно начать зарабатывать, а на четвёртый — зарабатывать много.

Один человек сказал:

— Я бы закрылся, получив огромный налоговый счёт. Как ты способен так действовать?

— Это всего лишь налоговый счёт. Не конец света. Я умру? Нет. Меня отправят в долговую тюрьму? Нет. Даже в Австралию уже не сошлют.

Выбранная точка зрения определяет создаваемое и получаемое. Говорю ли я: «Боже мой! Какой ужас! Налоги!»? Нет. Что создала бы такая точка зрения — возможность или страх? Что из этого создаёт ваше будущее?

ВОПРОС ЧЕТВЁРТЫЙ. Если бы я создавал своё будущее, что бы я выбрал и как узнал бы, что выбирать?

ВОПРОС ПЯТЫЙ. Как я могу создать больше, чем имел прежде?

Суждение или интересная точка зрения

Всякий раз, когда вы выносите суждение — даже о себе, — вы устраняете осознанность из своей реальности. Когда вы действительно желаете

осознанности, освободитесь от суждений. Осознанность включает всё и ничего не судит. Будьте готовы получать что угодно без фиксированной точки зрения. Смотрите на происходящее как на возможность и на то, что оно создаст в соединении с вашим выбором.

Иногда ко мне приходят и говорят:

— Мне нужно с тобой поговорить. Знаешь, каким способом я зарабатываю? Я выращиваю марихуану.

— Хорошо. В мире существует рынок почти для всего.

Они ищут моего осуждения. Ищут человека, которого смогут отвергнуть, чтобы ничего от него не получать. Скажи я: «Ужасно, что вы этим занимаетесь», — они отвергли бы меня вместе со всем сказанным мною, что могло бы создать для них больше. А мне интересно создавать для них больше, а не меньше.

Функционируйте из позиции: «Интересная точка зрения». Всё является лишь интересной точкой зрения — одним из доступных вам выборов.

Ваша точка зрения создаёт возможности. Вы пользуетесь этим или избегаете?

По всему миру существуют способы зарабатывать деньги. Найдите то, что вас интересует, радует и способно генерировать деньги. Вы занимаетесь этим? Или стараетесь работать в «правильном» месте и получать «правильные» деньги?

Вот следующее упражнение.

ВОПРОС ШЕСТОЙ. Какие десять вещей я определил как «неправильные деньги»?

ВОПРОС СЕДЬМОЙ. Какие десять вещей я определил как «правильные деньги»?

Посмотрите на каждый записанный пункт и спросите: «Является ли это суждением о правильных и неправильных деньгах?»

Что вы определили как правильные деньги, из-за чего не имеете денег? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Что вы решили и определили как неправильные деньги, из-за чего не имеете денег? Всё, чем это является, умноженное на миллиард, готовы ли вы уничтожить и рассоздать? Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности.

Когда вы решаете, что нечто обязано быть определённым образом или вообще не может существовать, остаётся ли у вас реальная возможность выбирать?

Пока вы не готовы быть чем-либо, вы не можете получать всё

Люди, ставшие фасилитаторами Access, иногда говорят мне:

— Я не зарабатываю денег.

Что это за вопрос? Они почти никогда не спрашивают: «Почему я не зарабатываю достаточно?» Ответ звучит так: «Вы не зарабатываете достаточно, поскольку есть нечто, чего вы не готовы делать».

Пока вы отказываетесь чем-либо быть, вы закрываете получение. Чтобы получать всё, требуется готовность быть всем. Ради этого я написал практикум: когда вы можете стать деньгами, вы можете получать и иметь деньги. Будьте готовы делать всё необходимое для создания желаемых денег.

ВОПРОС ВОСЬМОЙ. Чем мне требуется быть, чтобы создать деньги, которые я желаю получать?

Всё, чем вы решили не быть, мешает иметь желаемые деньги. Для обладания ими требуется готовность быть.

Как использовать деньги для создания денег?

Вы начинаете это понимать? Возможно, книгу потребуется прочесть больше одного-двух раз. Перед вами продвинутый практикум. Большинству людей трудно освоить даже базовый уровень денег.

Почему? Их сильнее интересует, как потратить деньги, чем как воспользоваться ими для создания более широких возможностей. Спросите:

— Как я могу использовать свои деньги?

Когда у меня было лишь десять долларов, я ходил на встречи обмена и покупал вещи стоимостью двадцать или пятьдесят долларов. Когда в кармане десять долларов и вы собираетесь их потратить, не покупайте чашку кофе. Купите нечто, стоящее больше уплаченной суммы. Спросите: «Как использовать деньги для создания денег?»

Не слушайте тех, кто говорит: «Для заработка нужно пользоваться чужими деньгами», «Чтобы получить желаемое, требуется воспользоваться другими людьми» или «Деньги — зло». Деньги сами по себе не хорошие и не плохие, не правильные и не неправильные.

Они просто существуют. Чем они являются? Тем, чем являются. Значение появляется, когда вы сами его назначаете.

Я начал брать детей на гаражные распродажи, когда они были совсем маленькими. Предлагал им покупать вещи, а затем перепродавать, чтобы они знали: всегда существует место, где можно получить деньги. Сейчас большинство из них живёт с точкой зрения: «Хорошо, что я могу сделать, чтобы создать для себя наибольшее количество денег?» Я дал им навыки, позволяющие получать разумный доход при небольшом стартовом капитале или вообще без него.

Один человек рассказал:

— У моего сына точка зрения такая: «Разумеется, у меня есть деньги. Разумеется, деньги существуют».

— Прекрасно. Это даёт ему понимание, что деньги получать легко. С точкой зрения «Разумеется, деньги существуют» он может спросить: «Что мне требуется сделать, чтобы их получить?»

Я наблюдал за друзьями, выросшими в обеспеченных семьях, и заметил одну особенность. Они почти не использовали слова «почему», «пытаться», «хотеть» и «нуждаться». Эти слова отсутствовали в их словаре. Их точка зрения звучала: «Разумеется, у меня будут деньги».

Вступая в брак, они выбирали партнёра, у которого были деньги. Они не связывали жизнь с бедным человеком, постоянно ведущим борьбу.

Их родители когда-то купили недвижимость в Ньюпорт-Бич, пока она стоила дёшево. Поэтому деньги у них были и, вероятно, продолжали бы быть. Одно наследство делало их миллионерами. Они ожидали, что деньги станут частью жизни, и не ожидали невозможности их иметь.

Своих детей я учил, что они тоже могут иметь деньги и что способ получить их существует всегда, когда они готовы действовать.

Мои родители придерживались точки зрения, что требуется тяжело работать и откладывать. Они тяжело работали, копили и в результате почти ничего не имели.

Они пропускали возможности создавать деньги. В 1942 году им предложили купить целый квартал за шестьсот долларов в небольшом прибрежном калифорнийском городке Ла-Хойя. Они отказались: мама считала, что деньги следует копить, а не вкладывать. Сегодня недвижимость в Ла-Хойе стоит чрезвычайно дорого.

Когда мне было тринадцать, родители могли купить ферму площадью сто акров в Эль-Кахоне по цене дома площадью около 1400 квадратных футов. Они выбрали дом на небольшом участке. Он был новым и казался им великолепным.

Через два года через сельскохозяйственную землю проложили шоссе, и фермер-владелец получил миллион долларов. Мир показывает возможности создания денег, когда вы готовы их замечать.

Я начал с нуля, поскольку такова была точка зрения моей семьи. Я создал деньги из ничего. Люди говорят: «Приходишь в мир ни с чем и уходишь ни с чем». Я отвечаю: «Чёрта с два! Это не моя реальность».

Вы способны создать нечто из ничего, поскольку сами являетесь тем «нечто», которое никогда не бывает ничем. Когда семья отравляет колодец представлений о ваших творческих способностях, не пейте из него. Когда они отравляют пирог, не ешьте его. Что вы пытаетесь купить из реальности своей семьи, хотя оно вам не принадлежит?

Спросите: «Какова моя реальность?»

Реальность вашей семьи состоит в создании огромного количества денег? Нет? Почему? Для них недостаток реален. Реален ли недостаток в вашей реальности?

Когда у меня не было денег, я захотел купить дом и нашёл способ приобрести его без первоначального взноса. В поисках недвижимости я говорил:

— Вселенная, покажи, где я могу купить объект, который станет намного ценнее.

Дом оказался в районе с плохой репутацией, однако продавался без первоначального взноса. Владельцы настолько хотели избавиться от объекта, что были готовы почти на любые условия. Смотрите на то, что можно создать, вместо предположения о невозможности созидания.

ВОПРОС ДЕВЯТЫЙ. Какие возможности иметь деньги я сейчас не выбираю?

Вопросы создают

Много лет назад одна женщина настойчиво добивалась меня. Она хотела выйти за меня замуж. При знакомстве она была замужем, а я не связывался с замужними женщинами. Я уехал в Европу на шесть месяцев.

После возвращения она снова начала меня преследовать, однако я продолжал её отталкивать и так ни у кого и не спросил, оставалась ли она замужем. Упс. Вопросы создают.

Оказалось, она уже развелась. Через шесть месяцев она вышла замуж за мужчину, настолько похожего на меня, что его можно было принять за моего брата. Ещё через полгода она умерла от кровоизлияния в мозг, вызванного противозачаточными таблетками, и оставила ему шестьдесят семь миллионов долларов.

Возможности появляются в нашей жизни, однако мы не всегда ими пользуемся. Когда вопрос не задан, получать значительно труднее.

Какова моя реальность?

Я разговаривал с подругой, которая хотела купить участок и построить на нём дома.

— Покупка этой недвижимости кажется мне весёлой. Я спрашивала себя: «Сделает ли это меня счастливой? Научусь ли я чему-нибудь? Будет ли мне весело?» А потом поняла, что такие же вопросы мы задаём о сексе с человеком!

— Да, поскольку секс и деньги идут рука об руку. И то и другое связано с получением. Я всю жизнь стараюсь донести эту информацию.

Ваша готовность услышать сказанное показывает, что вы гуманоид. Ваша реальность отличается от реальности большинства, и вы не обязаны жить в зоне катастрофы. Это никогда не было вашей реальностью. Вашей реальностью всегда было иметь в жизни больше. Пожалуйста, признайте это.

Вы не готовы прожить жизнь с меньшим. Вы готовы прожить её ради большего.

Вот что я знаю о каждом человеке, приходящем в Access: он ищет больше того, что всегда знал как собственную реальность. Вы не можете проиграть, пока готовы создавать больше того, чем являетесь.

Я буду благодарен, если вы заработаете целую кучу денег. Хотите отблагодарить меня? Заработайте целую кучу денег!

И, пожалуйста, задайте следующие вопросы ещё раз. Затем ещё раз.

ВОПРОСЫ ПРАКТИКУМА. ГЛАВА ДЕВЯТАЯ

1. Что я определил как последний выход, когда у меня заканчиваются деньги?
2. Если это мой последний выход, чего я никогда не рассматривал?
3. Если я выберу иначе, чем мне потребуется быть или что сделать, чтобы это создать?
4. Если бы я создавал своё будущее, что бы я выбрал и как узнал бы, что выбирать?
5. Как я могу создать больше, чем имел прежде?
6. Какие десять вещей я определил как «неправильные деньги»?

Посмотрите на каждый пункт и спросите: «Является ли это суждением о том, что с деньгами неправильно?»

7. Какие десять вещей я определил как «правильные деньги»?

Посмотрите на каждый пункт и спросите: «Является ли это суждением о том, что представляет собой правильные деньги?»

8. Чем мне требуется быть, чтобы создать деньги, которые я желаю получать?
9. Какие возможности иметь деньги я сейчас не выбираю?

ОЧИЩАЮЩАЯ ФРАЗА ACCESS CONSCIOUSNESS®

Только вы способны разблокировать точки зрения, удерживающие вас в ловушке.

Очищающий процесс, предложенный в этой книге, — инструмент, с помощью которого можно изменить энергию точек зрения, закрепляющих вас в ситуациях, кажущихся неизменными.

На протяжении книги я задаю множество вопросов. От некоторых у вас может слегка закружиться голова. Так и задумано. Вопросы выводят ум из привычной картины, чтобы вы смогли добраться до энергии ситуации.

Когда вопрос выбивает ум из привычной колеи и поднимает энергию ситуации, я спрашиваю, готовы ли вы уничтожить и рассоздать эту энергию. Застывшая энергия создаёт барьеры и ограничения. Её уничтожение и рассоздание открывает дверь новым возможностям.

Это ваш шанс сказать: «Да, я готов отпустить всё, что удерживает это ограничение».

После вопроса следует странный набор слов, который мы называем очищающей фразой:

Верно и неверно, хорошо и плохо, РОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запердельности.

Очищающая фраза возвращает нас к энергии созданных ограничений и барьеров. Мы смотрим на энергии, мешающие двигаться вперёд и расширяться во все пространства, куда хотелось бы идти. Это короткая словесная формула, обращённая к энергиям, создающим ограничения и сжатие в нашей жизни.

Чем чаще вы применяете очищающую фразу, тем глубже она может работать и тем больше слоёв и уровней способна разблокировать. Когда вопрос поднимает много энергии, повторите процесс несколько раз — пока затрагиваемая тема не перестанет быть проблемой.

Для действия фразы не требуется интеллектуально понимать каждое слово, поскольку работа идёт с энергией. Ниже приведены краткие определения для тех, кому интересно значение терминов.

«Верно и неверно, хорошо и плохо»

Это сокращение вопросов: «Что здесь верного, хорошего, совершенного и правильного? Что здесь неверного, жестокого, ужасного, плохого и

отвратительного?» Короткая версия звучит: «Что здесь верно и неверно, хорошо и плохо?»

Сильнее всего мы часто держимся именно за то, что считаем верным, хорошим, совершенным или правильным. Мы не хотим это отпускать, поскольку решили, что в этом правы.

POD

POD означает *point of destruction* — точку разрушения: все способы, которыми вы разрушали себя, чтобы сохранять существование того, что сейчас очищаете.

POC

POC означает *point of creation* — точку создания мыслей, чувств и эмоций, непосредственно предшествовавших решению зафиксировать энергию.

Иногда говорят: «POD and POC it» — это сокращение длинной очищающей фразы. Применить к чему-либо POD и POC подобно тому, как вытащить нижнюю карту из карточного домика: вся конструкция падает.

Все девять

Все девять — девять различных способов, которыми вы создали этот элемент как ограничение в своей жизни. Это слои мыслей, чувств, эмоций и точек зрения, делающие ограничение плотным и реальным.

Коротышки

Коротышки (*Shorts*) — сокращённая версия более длинной серии вопросов, включая: «Что в этом значимо? Что в этом незначимо? Каково наказание за это? Какова награда за это?»

Мальчики

Мальчики (*Boys*) обозначают энергетические структуры, называемые нуклеированными сферами. Они относятся к областям жизни, где мы снова и снова пытались с чем-либо справиться, не получая результата.

Существует не менее тринадцати типов таких сфер, вместе называемых «мальчиками». Нуклеированная сфера похожа на массу пузырей, возникающую, когда дуют в детскую трубочку с несколькими отверстиями. Лопните один пузырь — соседние тут же заполнят освободившееся пространство.

Запредельности

Запредельности (*Beyonds*) — чувства или ощущения, останавливающие сердце, дыхание либо готовность искать возможности. Они возникают в состоянии шока. Во многих областях жизни мы замираем.

Каждый раз, когда вы замираете, запредельность удерживает вас в плену. Она мешает присутствовать. Сюда входит всё, что находится за пределами веры, реальности, воображения, понимания, восприятия, рационализации и прощения, а также все прочие «за пределами». Обычно это чувства и ощущения, редко — эмоции и никогда — мысли.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. «Верно и неверно, хорошо и плохо, ПОД и РОС, все девять, коротышки, мальчики и запредельности» — очищающая фраза Access Consciousness®. В исходном издании дополнительная информация указана по адресу: <http://www.accessfulness.com/content60.asp>

2. В терминологии автора на планете существуют два типа двуногих существ: люди и гуманоиды. Внешне они похожи, одинаково ходят и говорят, часто едят одну и ту же пищу, однако действуют из разных реальностей.

Люди, согласно этой модели, склонны сообщать вам, в чём вы ошибаетесь, в чём правы они и почему ничего не следует менять. Они говорят: «Мы таким не занимаемся, даже не пытайся» или спрашивают: «Зачем это менять? Всё и так нормально».

Гуманоиды подходят иначе. Они постоянно спрашивают: «Как это изменить? Что это улучшит? Как выйти за эти пределы?» Автор относит к ним создателей великого искусства, литературы и значительной части прогресса на планете.

3. Когда вы выбираете из «пространства нас», вы не выбираете для себя против другого человека и не исключаете его. Вы выбираете для себя и одновременно для всех остальных — то, что расширит совокупность возможностей, включая вашу.

Когда вы действуете так, окружающие способны увидеть, что ваш выбор расширит и их выбор. Тогда они скорее внесут вклад в ваше решение, чем станут ему сопротивляться.